



# JLT Mobile Computers årsstämma 2024

Per Holmberg, VD

7 maj, 2024

# Nyckelbudskap

JLT:s resultat 2023 och Q1 2024 påverkades negativt av en svag efterfrågan på våra målsegment lager & transport

Vår breda kundbas kompenserade för nedgången och resulterade i att JLT har klarat sig bättre än många branschkollegor

Vår kärnprodukt är världsledande, och nya uppgraderingar kommer genomföras 2024 för att stärka den positionen ytterligare

Samtidigt jobbar vi ihärdigt med att vinna kunder med våra nysatsningar, erbjudanden inom Android och molntjänster

Vi fortsatte stärka vår position på nyckelmarknader genom förvärv

Vi ser tecken på att lager & transport marknaden stabiliseras, och JLT är väl positionerat för en återhämtning



# JLT är ett Växjö-baserat tech-företag

Specialist på stryktåliga (ruggade) industridatorer, 30 års erfarenhet

Egen utveckling och tillverkning i Sverige

Etablerat med kontor i Europa, USA och Australien

Unik förmåga att anpassa erbjudandet för kundens specifika behov

Noterat på NASDAQ First North



# Målmarknader



Lager



Tillverkningsindustrin



Transporter



Hamnar



Gruvor



Jordbruk

# Två huvudsakliga affärsområden

## Logistik: Lager & transport och hamnar



JLT säljer till slutanvändaren, oftast via säljpartner (återförsäljare eller systemintegratörer)

JLT:s dator används av kunden i sin verksamhet, t.ex. i ett lager, en "cross dock" eller en hamn

På datorn körs mjukvara ("WMS" eller "TOS") som kommunicerar med truck- eller kranföraren

Konkurrensen består av två giganter som erbjuder ett brett utbud av både hård- och mjukvara

JLT konkurrerar med kvalitet, prestanda och hög servicegrad

## Design-in: Maskin- & systemleverantörer



JLT säljer till en maskintillverkare eller systemleverantör, oftast direkt

JLT:s dator är insatsvara i ett större system, t.ex. en jordbruks-, gruv- eller entreprenadmaskin

På datorn körs ofta ett avancerat system för maskinkontroll, övervakning eller säkerhet

Konkurrensen varierar beroende på system och geografi, inget företag dominerar

JLT konkurrerar med kvalitet, prestanda, spetskompetens och möjlighet att kundanpassa

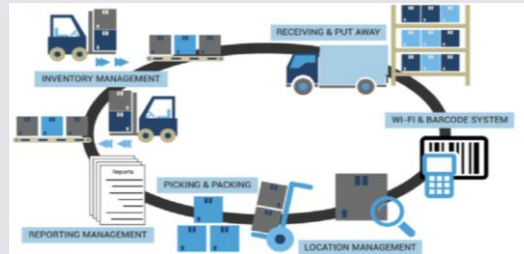


# Truckdatorn är fundamental för produktiviteten i en logistik-tillämpning, t.ex. ett lager

Ledning och optimering av verksamheten



Lagerhanteringssystem (WMS)



Plock



Gaffeltruckens användning och kondition



Vägning



## Krav

- Skall alltid fungera
- Alltid online
- Hög prestanda
- Verksamhetsdata i realtid

Mottagning och leverans



Utskrift av etiketter



# Exempel på Design-in projekt





# Minskad efterfrågan inom lager- & transport (logistik)

Under 2023 påverkades våra slutkunder, speciellt i USA, av ett kraftigt minskat behov av transporttjänster

Följd av minskad konsumtion och förändrade köpbeteenden bland konsumenter efter pandemin

The Washington Post, 31 juli 2023

*“The freight industry is indeed in the midst of one of its most brutal recessions in memory, as consumers return to pre-pandemic habits and demand for freight shipments has cooled,”* Jack Atkins, a Managing Director in the Institutional Equities and Research team at Stephens

Ett större amerikanskt transportföretag, betydande kund till JLT, ansökte om konkurs i augusti 2023

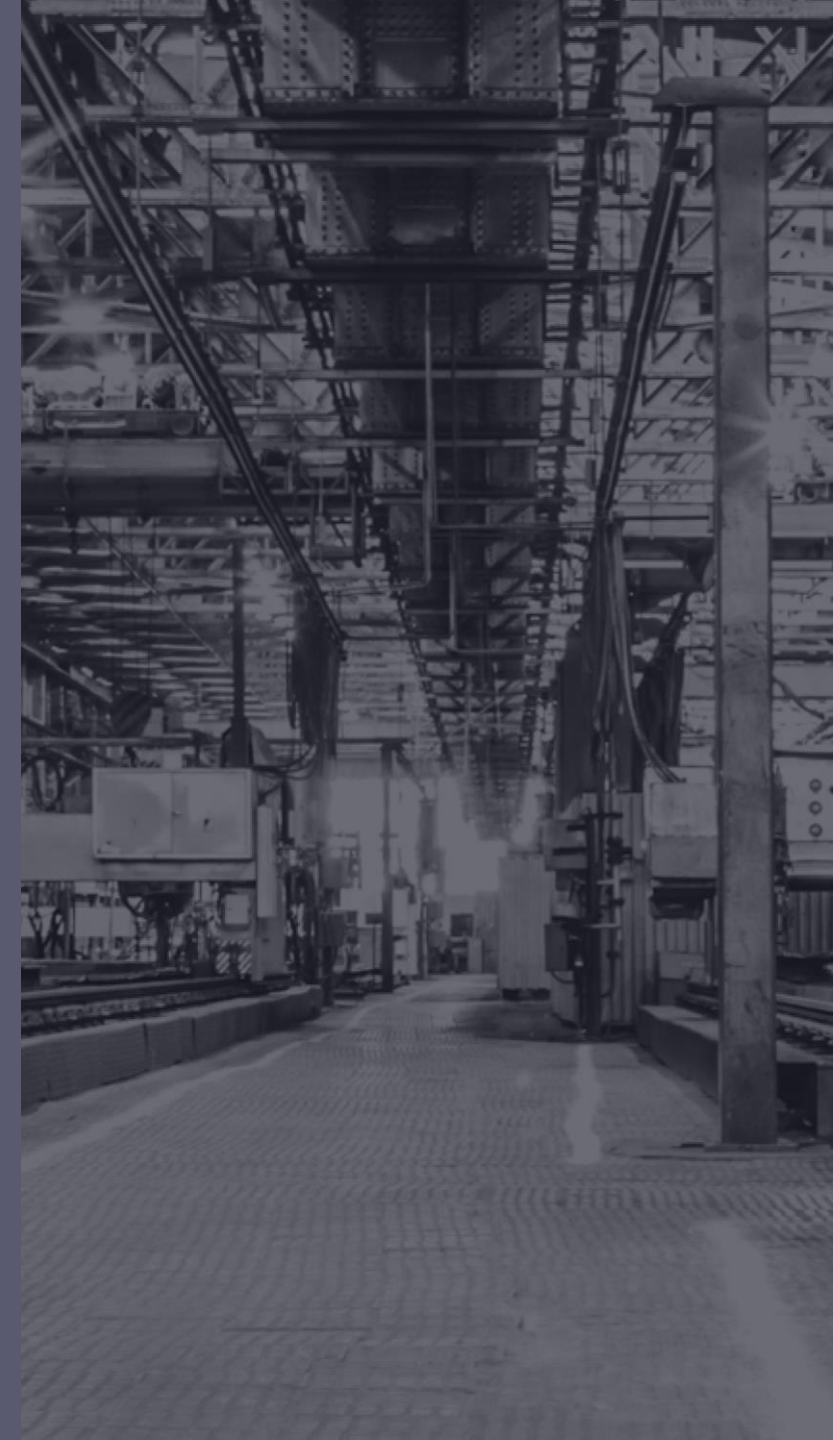
- JLT såg utebliven försäljning om ca 15 Mkr under året
- Inga kreditförluster!
- Tillhörande serviceavtal har vinstavräknats, dvs redovisats som intäkt

Tecken på att det har stabiliserats och att vi kan se en viss återhämtning under andra halvan av 2024



# Utfall 2023

	Helår 2023
Orderingång, Mkr	135 (166)
Nettoomsättning, Mkr	159 (167)
Bruttomarginal, %	41,4 (39,9)
Rörelseresultat, Mkr	1,5 (6,3)
Resultat efter skatt, Mkr	1,6 (5,3)
Utdelning per aktie, kr	0 (0,20)



# JLT:s diversifierade kundbas kompenserade nedgången i logistiksegmenten 2023

Ordergången från design-in och hamnkunder ökade under 2023

Stod tillsammans för 50% av totala ordergången under helåret 2023

- 23% föregående år

Diversifieringen har gjort att JLT klarat sig relativt bra på marknaden



# Utfall första kvartalet 2024

	<b>Kv. 1 2024</b>
Orderingång, Mkr	34 (34)
Nettoomsättning, Mkr	38 (50)
Bruttomarginal, %	44,0 (39,6)
Rörelseresultat, Mkr	0,8 (2,6)
Resultat efter skatt, Mkr	0,6 (2,2)

Fortsatt svaghet i våra målmarknader

- Speciellt lager & transport (*logistik*)

Ser tecken på att segmenten stabiliseras

Besparingsåtgärder ger resultat

- Kostnadsbasen ner 2 Mkr jämfört med året innan

Arbetar aktivt med att reducera varulagret

- Lagernivån ner 4 Mkr sedan årsskiftet



# JLT:s produktstrategi

## Våra kärnprodukter



**Generation 5** – världsledande fordonsdatorer för logistiksegmenten och design-in

- I princip okrossbar och branschens bästa prestanda
- Brett urval av processorer, skärmstorlekar mm
- Stod för 60% av JLT:s levererade datorer 2023
- Flera teknologiuppgraderingar kommer lanseras under året för att ytterligare stärka vår position

JLT-datorerna kompletteras med 3:e-partsprodukter, t.ex. handburna enheter

## Nysatsningar



**JLT6012A med Android** – för logistiksegmenten

- Windows historiskt sett det vanligaste operativsystemet (OS) på fordonsmonterade datorer
- Android växer snabbt som OS för handburna enheter
- Detta kan komma att spilla över till fordonsmonterade datorer, samma OS på alla enheter
- Med JLT6012A bygger vi Android-kompetens och positionerar oss för att möta ett växande behov



**JLT6012 med Insights™** – en ”business intelligence-lösning” för logistiksegmenten

- Dator + molntjänst effektiviserar kunders verksamheter
- Nysatsning för att matcha konkurrerande lösningar och skapa nya unika konkurrensfördelar
- Arbete med tidiga kunder fortgår

# JLT6012A med Android

## Bygger kontinuerligt upp vår kunskap, vårt Android-erbjudande och det ekosystem som krävs för att vara konkurrenskraftig

- JLT6012A i marknaden sedan hösten 2021
- JLT att nå "Android Enterprise Recommended (AER)" status hos Google under våren
- Flera nya Android-verktyg som efterfrågats av kunder kommer rullas ut under året

## Genombrottsorder togs under 1:a kvartalet 2024

- Ett av USA:s största buteljerings- och distributionsföretag för läskedrycker
- Värde 6 Mkr



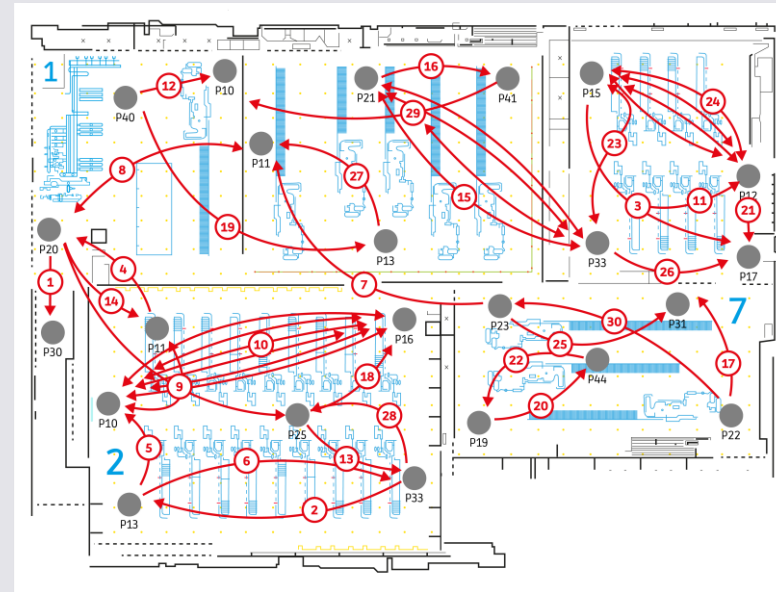
# JLT6012 med Insights – en "business intelligence-lösning"

## Molnbaserad SaaS-lösning samlar realtidsdata från JLT6012-datorns sensorer

- Lanserades i december 2022
- Effektiviserar kunders verksamhet genom att:
  - (A) Optimera hantering och nyttjandet av JLT-datorn
  - (B) Optimera nyttjande av fordon och WiFi-infrastruktur
- Vår ambition med satsningen är att matcha konkurrenters erbjudande (A) och skapa unika konkurrensfördelar (B)

## Exempel kundvärde, potentiell affär hos kund i USA

- Kunden har problem med nyttjandegraden av sina gaffeltruckar
- Med JLT6012 och Insights kan kunden optimera nyttjandet av truckarna genom att samla in data om var de befinner sig
- 10% förbättring skulle resultera i 20% effektiviseringsökning och en besparing på >20tkr per dag



## Tydligt kundvärde men komplex införsäljning

- Många parter involverade hos kunden
- Majoriteten av våra ÅF har inte erfarenheten av den här typen av konsultativ försäljning
- Därför utbildar vi och ger en hög nivå av säljstöd



# Fortsätter stärka vår position på nyckelmarknader genom förvärv

## Gick in som delägare i vår australiensiska säljpartner i maj 2023

- Förvärvade 33% av aktierna, option att förvärva resterande om fem år
- Skapar expansionsmöjligheter i Australien, och på sikt i övriga APAC
- Höjer servicenivån till våra australiensiska kunder och partners
- Utökar kunskapsutbyte för att driva tillväxt inom flera segment
- Förbättrar möjligheter för kundnära produkt- och tjänsteutveckling



## Förvärvade vår franska säljpartner under 2022

- Namnändrades till JLT Mobile Computers France SAS (JLT France)
- Två personer rekryterade sedan dess inom försäljning
- Bolaget redovisade en försäljningstillväxt på 22% under 2023



# Förvärvade vår fastighet till huvudkontoret i Växjö

Syftet med förvärvet är att möjliggöra för JLT att självständigt utveckla fastigheten utifrån verksamhetens specifika behov

Förvärvat samtliga aktier i fastighetsbolaget Fjällrenen Fastighets AB, från Jan Olofsson, huvudägare i JLT

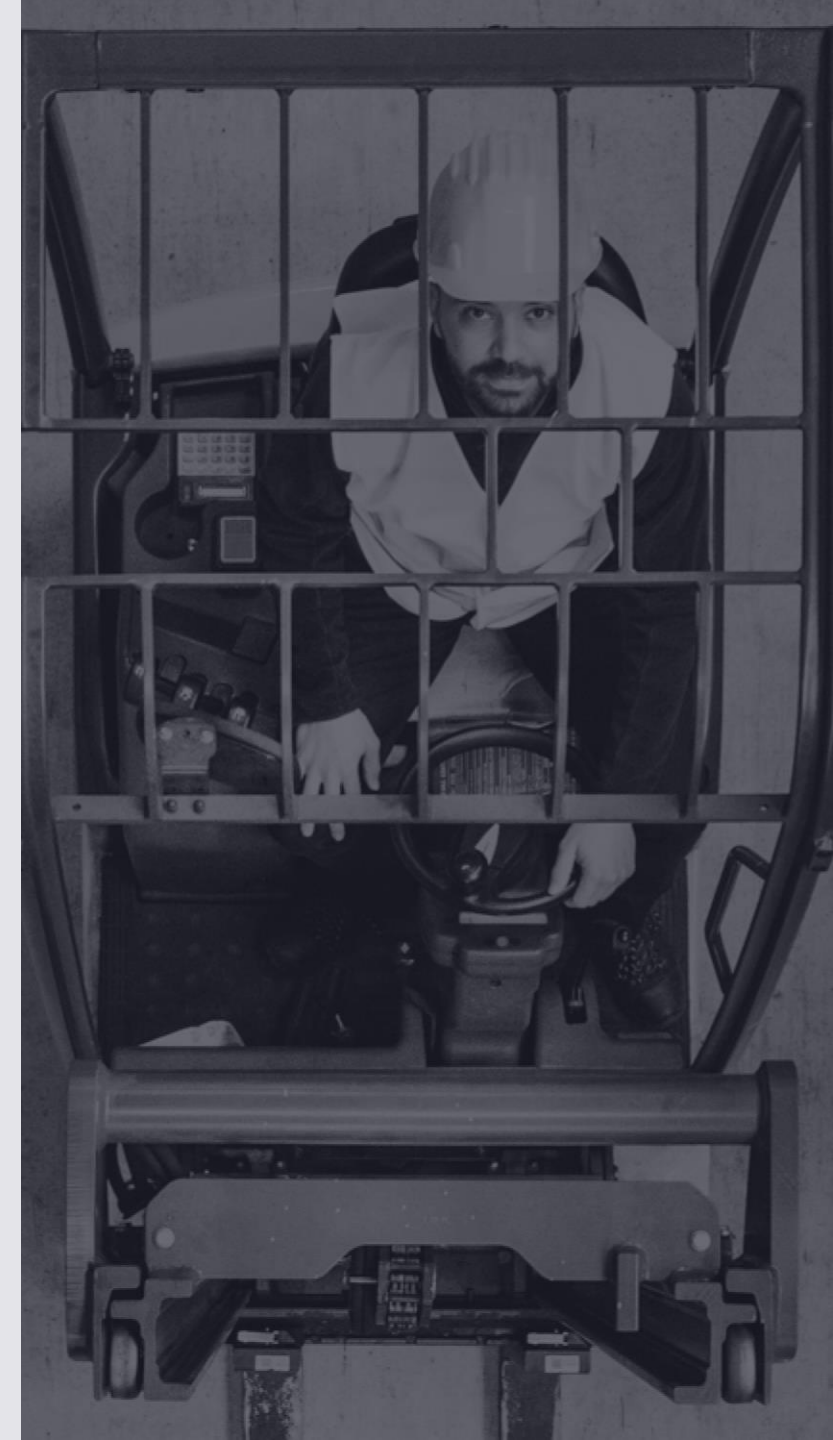
Köpeskillingen motsvarar justerat eget kapital där fastigheten värderas till 7,2 Mkr, reducerat med latent skatteskuld relativt fastighetens skattemässiga restvärde

Vederlaget bestod av kontanta medel



# Sammanfattningsvis

- JLT:s resultat påverkades negativt av en svag efterfrågan inom lager & transport
- En bred kundbas resulterade i att JLT klarade sig bättre än många branschkollegor
- Vår kärnprodukt är idag världsledande och vi jobbar dessutom ihärdigt med att vinna kunder med våra nysatsningar
- Vi fortsatte strategin att stärka vår position på våra målmarknader genom förvärv
- Vi ser tecken på att marknaden stabiliseras, JLT väl positionerad för en återhämtning



Reliable performance. Less hassle.





# Per Holmberg

VD JLT Mobile Computers AB

[per.holmberg@jltmobile.com](mailto:per.holmberg@jltmobile.com)

Telefon 070 361 3934



Reliable performance. Less hassle.