

Årsstämma 6 maj, 2020



JLT Mobile Computers

Nyckelbudskap

JLT är ett globalt techbolag som gör det möjligt för kunder att effektivisera sin verksamhet med tillförlitlig IT-användning i utmanande miljöer

Vi har genererat en stabil tillväxt och lönsamhet under de senaste sex åren och redovisade en rekordomsättning 2019

Med en stark kassa och genom att vidta flera förebyggande åtgärder har vi skapat förutsättningar för JLT att sig igenom den rådande Coronakrisen



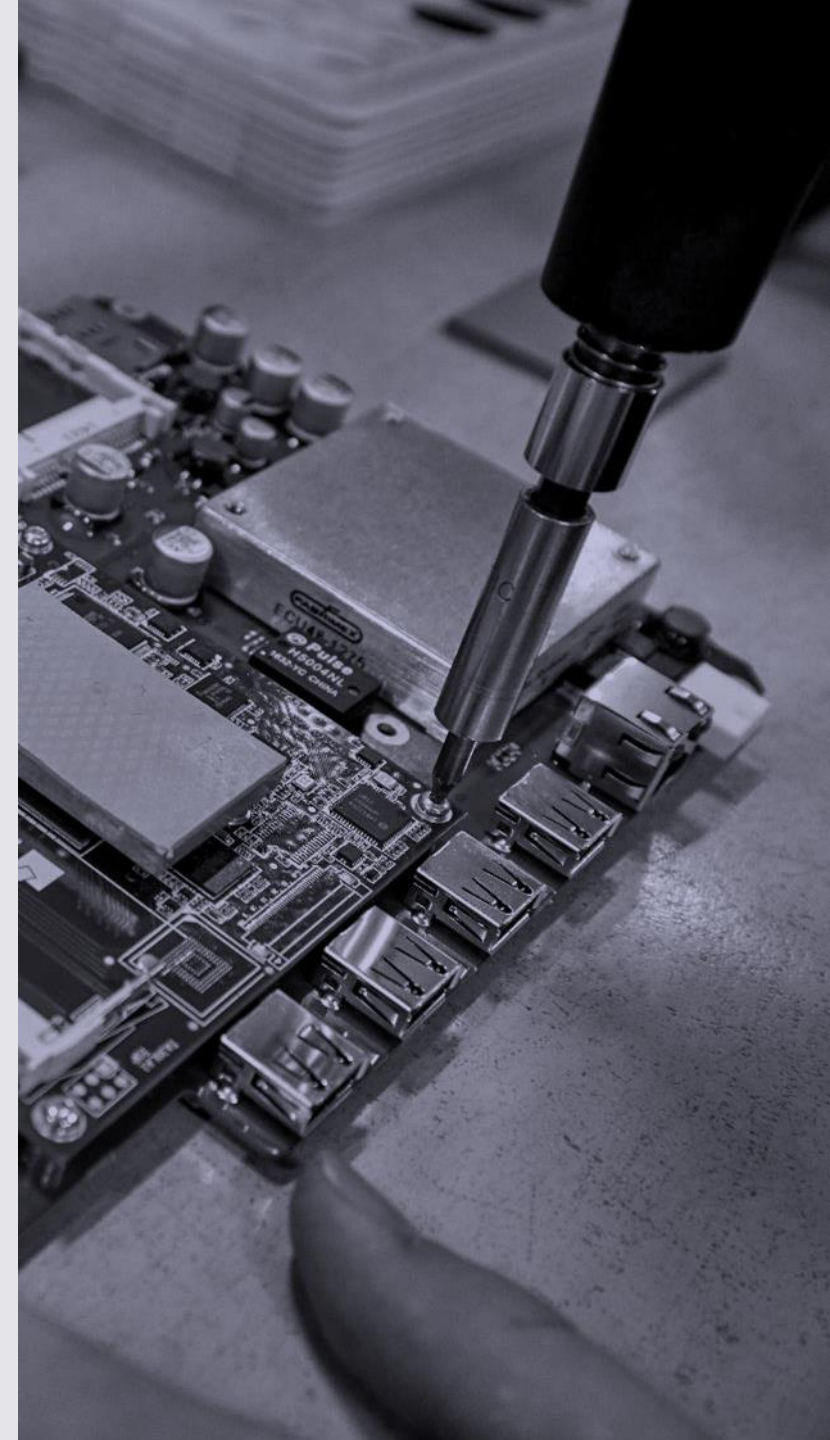
JLT är ett techbolag

Över 25 års erfarenhet av att utveckla, tillverka och installera "ruggade" datorer

Egen utveckling i Växjö

Sjätte generations produkter och över 100 000 levererade sedan starten

Idag utnyttjar vi vår erfarenhet och expertis för att möta kundens behov med den bästa kombinationen av hårdvara, mjukvara och tjänster



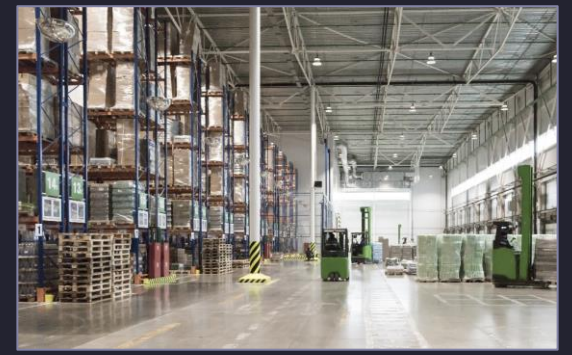
Vårt uppdrag

Vi gör det möjligt för kunder att effektivisera sin verksamhet med tillförlitlig IT-användning...

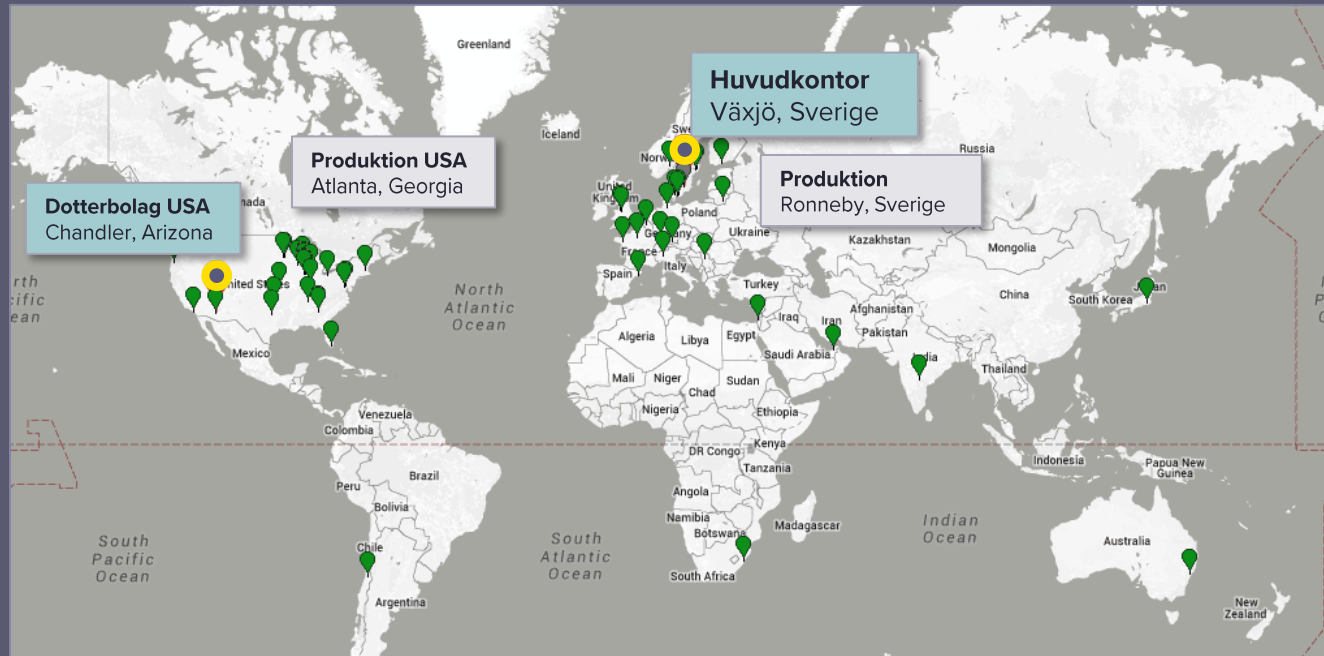
- Behovet drivs av stora trender såsom näthandel, miljökrav och globalisering

...i utmanande miljöer.

- Såsom lager, tillverkningsanläggningar, hamnar, gruvor, jordbruk, transporter och mer

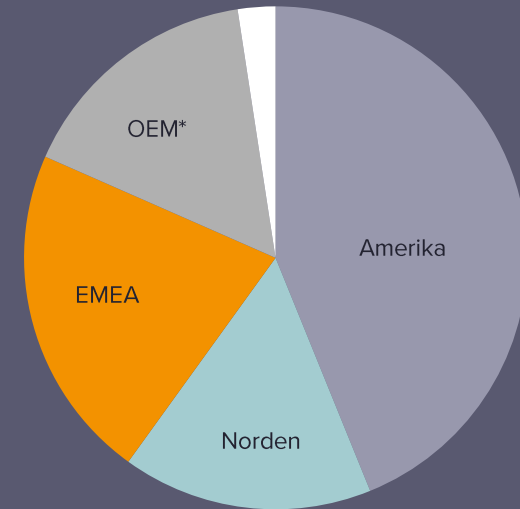


Ett globalt företag



JLT kontor och auktoriserade återförsäljare i JLT:s globala partnerprogram

Omsättning 2019



* OEM-kunder erbjuder lösningar baserade på JLT:s datorer

JLT:s unikit

Ledande produkter med tillförlitlig prestanda

- Tillförlitlighet och prestanda är våra kärnvärden

Expertkunskap

- Med egen utveckling och produktionsledning har vi både expertis och resurser för att möta kunders behov bättre än andra i branschen

”High-touch” modell för att möta kunden

- Vi går längre än någon annan för att säkerställa den lösning en kund behöver



Vårt mål är att växa snabbare än marknaden

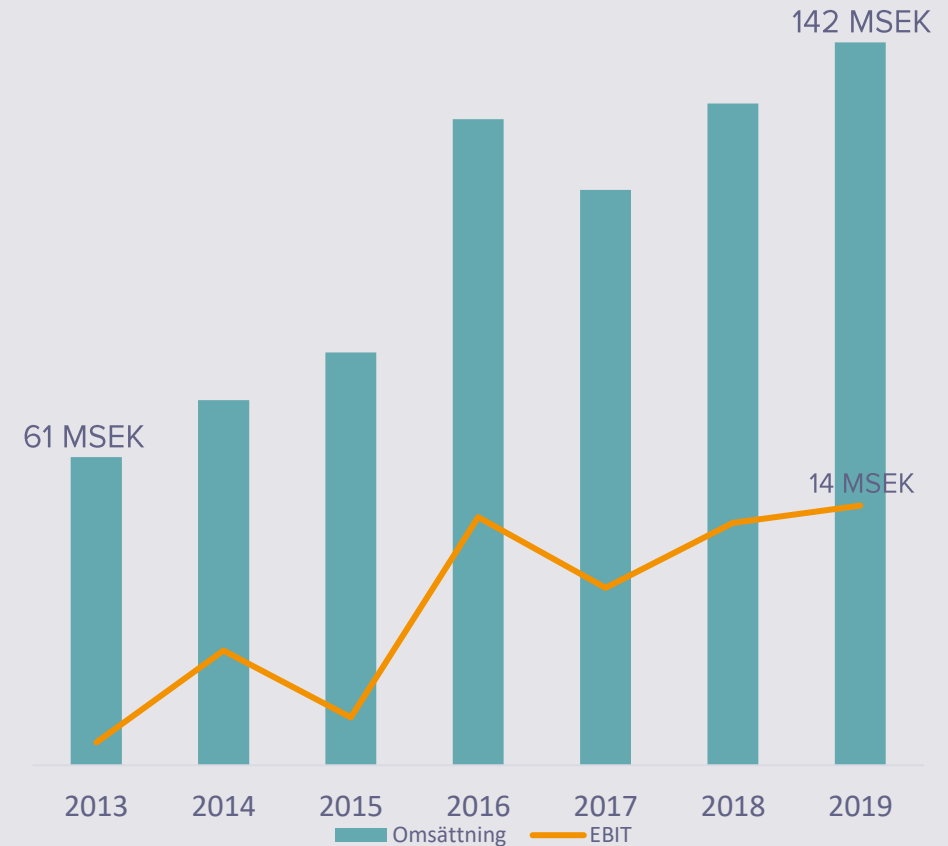
Vi har vuxit snabbare än marknaden de senaste 6 åren

- JLT:s genomsnittliga årliga tillväxt har varit 17% medan marknaden har vuxit 5%* per år

Med en marknadsandel på 10%* är vi den fjärde största leverantören globalt sett, och tredje i USA

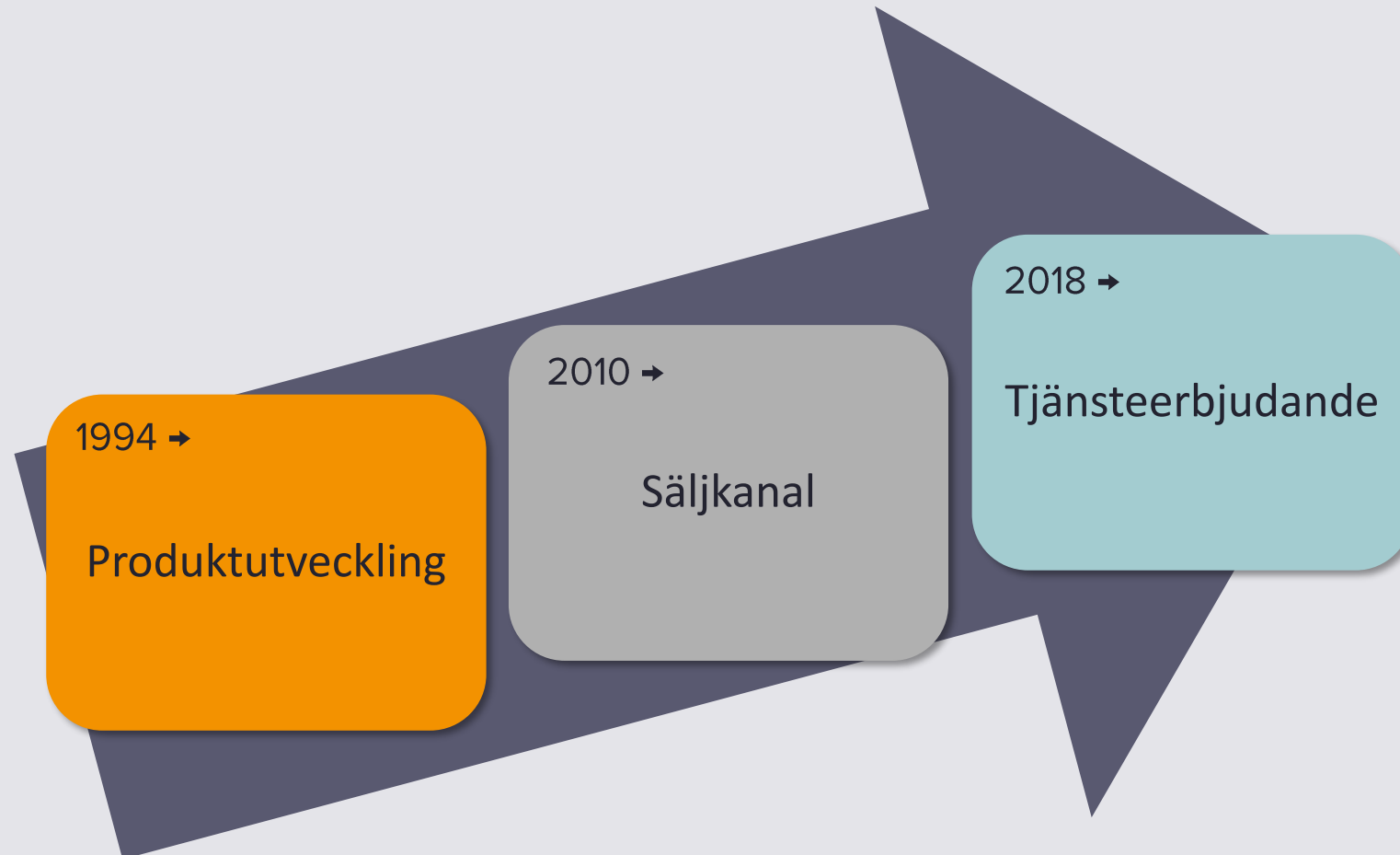
JLT rapporterade 2019 en rekordomsättning på 142 MSEK

- Bruttovinsten på 65 MSEK var också rekord
- Det operativa resultatet var 14 MSEK



* Uppskattning baserad på data från VDC Research 2018

JLT:s tillväxtstrategi



Produktutveckling

En kombination av egen utveckling och inköp

- Använder egna resurser för att utveckla funktioner som differentierar vårt erbjudande
- Kompletterar portföljen med produkter och tillbehör från tredje-part

Flera egenutvecklade produkter nyligen lanserade

- Uppgradering av VERSO serien – branschens snabbaste ruggade fordonsmonterade datorer
- VERSO 10 – branschens minsta och snabbaste 10-tums fordonsmonterade dator
- JLT1014P – branschens mest kompakta 10-tums truckdator

Kompletterande produkter från tredje-part

- Tablets, handdatorer, skannrar, tangentbord, monteringsutrustning, etc.



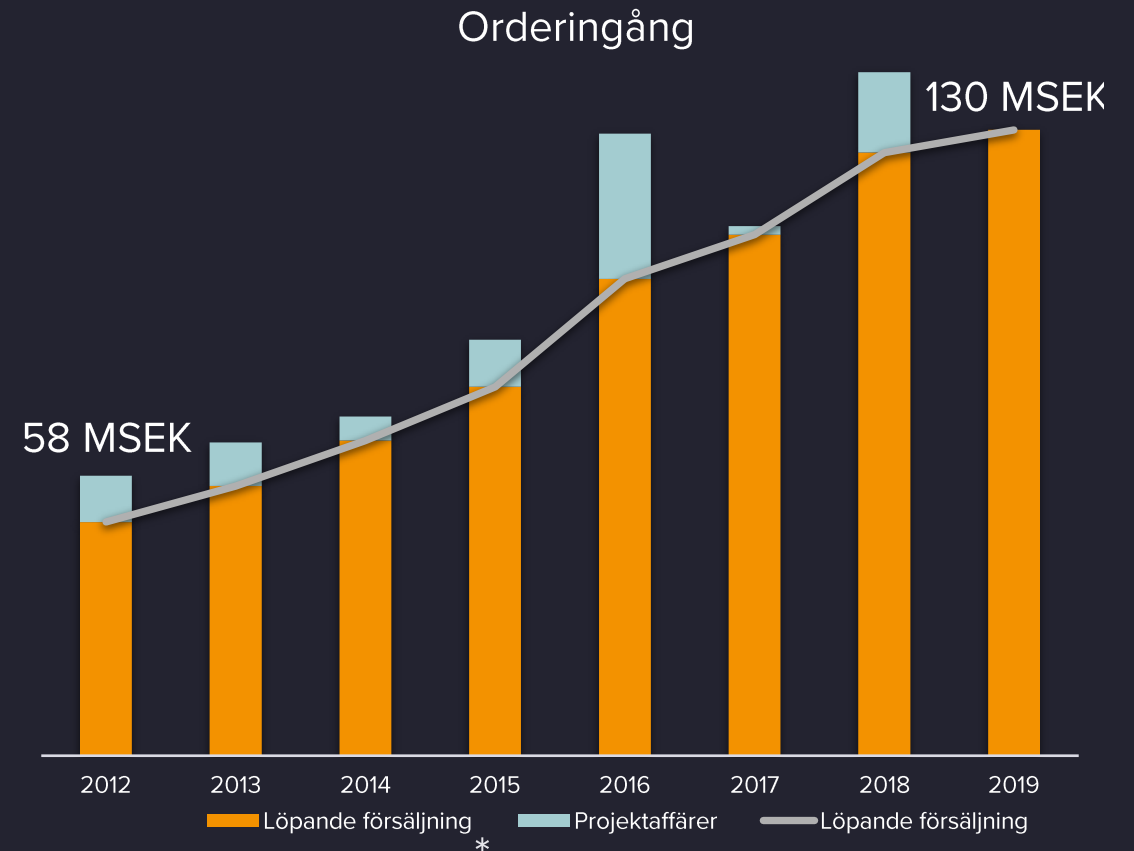
Säljkanal

Målet är att bredda kundbasen...

- Driva underliggande löpande försäljning
- Den löpande försäljningen har vuxit sju år i följd

...och att stärka vår lokala närvaro

- Närma oss våra slutkunder
- Stärka positionen på våra målmarknader



Tjänsteerbjudande

Vi går längre än andra för att hålla kunders verksamhet igång utan avbrott

- Säkerställer enkel installation och snabb uppstart
- Tillhandahåller kundanpassade tillbehör, kablage, operativsystem, etc
- Erbjuder ”no-questions-asked” serviceavtal för maximal drifttid

Tjänsterelaterade intäkter 2019 var 13 MSEK, +12% jämfört med föregående år

- Består primärt av serviceavtal och reparationstjänster
- Förutbetalda serviceavtal vilka skuldförts uppgick till 18 MSEK (14)

Partnerskap är vitalt för att öka tjänsteinnehållet i vårt erbjudande

- Flera nya partnerskap lanserades under första kvartalet i år



Ny varumärkesidentitet och webbplats

Understryker vår förflyttning från en traditionell hårdvaruleverantör till en affärspartner och rådgivare som löser kunders verksamhetsutmaningar

Jämställer produkter, tjänster och partnerskap i vårt erbjudande

Rugged devices that do what they should

[GOT A QUESTION?](#)[EXPLORE OUR OFFERING](#)

Reliable
performance.
Less hassle.

Leading companies around the world trust JLT for the most reliable and high-performing rugged devices on the market. But we're much more than just a supplier. We're a partner who's on hand to help you every step of the way, from device selection to system design, integration and ongoing support. Our expert knowledge and proactive services will keep you running smoothly – every minute of every day.

Our offering

Vehicle-mount
computers

Our comprehensive range of vehicle-mount computers ensures the right fit for every vehicle and use model.

[GO TO VEHICLE-MOUNT COMPUTERS](#)

Tablets &
handhelds

Reliability and high performance on the go. Truly rugged tablets and handheld devices that won't let you down.

[GO TO TABLETS AND HANDHELDS](#)

Services

We go the extra mile to ensure dependable performance at all times, giving you maximum performance with minimum hassle.

[LEARN ABOUT OUR SERVICES](#)

Första kvartalet 2020

Senare delen av kvartalet påverkades av Corona-pandemin

- Nykundsbearbetning hämmas av rådande restriktioner gällande resor och möten
- Vissa kundorder senarelagda: orderingång 29 MSEK (31), omsättning 27 MSEK (37)

Bruttomarginal 49% (42)

- Påverkad positivt av högre andel service och svag krona

EBIT -0,9 MSEK (3,8)

- Lägre intäkter
- Expansion av säljorganisationen (påbörjades under fjärde kvartalet föregående år)
- Satsning på marknadsföring

Trots tufft läge har vi genomfört satsningar som stärker vår långsiktiga position

- Lanserade JLT:s nya varumärkesidentitet och webbplats
- Ställde ut vid MODEX i Atlanta, USA:s största logistikmässa 2020
- Startade nya partnerskap med mjukvarubolag för att komplettera vårt erbjudande
- Slöt avtal som exklusiv distributör av Winmate:s mobila produkter i USA
- Lanserade branschens minsta och snabbaste 10-tums fordonsmonterade dator



Hantering av den pågående Corona-krisen

Min prioritet

- Personalens säkerhet – fler än hälften jobbar hemifrån
- Stabilitet – sänka kostnader och säkra leveransförmåga
- Fullfölja investeringar som stärker vår framtida position
- Vara redo att accelerera när krisen vänder

JLT är finansiellt förberedd

- Nettokassa på 50 MSEK = rörelsekostnader 2019
- Möjliggör fortsatta investeringar i strategiska områden

Genomförda kostnadssänkningar

- Icke strategiska utvecklingsprojekt avslutade/senarelagda
- Marknadsföringen neddragen – endast digitalt
- Reduktion i arbetstid
- Ledningsgruppen har valt att sänka sina löner med 10%
- Säljstyrkan reducerad till 2019 års nivå

Reducerad risk för leveransstörningar

- Ökade lager av nyckelkomponenter och färdiga produkter
- Alternativa processer för att säkerställa kapacitet
- Inga leveransstörningar till dags dato

Som en försiktighetsåtgärd har styrelsen återkallat utdelningen för 2019

Summering

JLT levererade rekordomsättning 2019

- Har vuxit kontinuerligt genom att investera i produktutveckling, säljkanal och tjänsteerbjudande

Corona-krisen var en utmaning i första kvartalet

- Effekterna framgent är svåra att bedöma

Vi står starka

- Vi är finansiellt förberedda med en nettokassa på 50 MSEK
- Vi har genomfört flera åtgärder för att skapa stabilitet
- Vi är redo att accelerera när krisen vänder



Thank you for your time