



2018

Årsredovisning

JLT Mobile Computers AB (publ) 556239-4071



Because it Works!™

Innehåll

- 3** 2018 i korthet
- 4** JLT på 60 sekunder
- 6** JLT:s historia
- 8** VD har ordet
- 10** Aktien
- 11** Förvaltningsberättelse
- 20** Resultaträkning
- 22** Balansräkning
- 24** Kassaflödesanalys
- 25** Upplysning till enskilda poster
- 35** Revisionsberättelse
- 38** Styrelse, ledning och revisorer
- 39** Årsstämma och bolagsfakta

2018 i korthet

Under 2018 såg vi tydligt de positiva effekterna från strategiskiftet som genomfördes 2012 då JLT etablerade en ny tillväxtstrategi genom att rikta fokus mot det övre marknadssegmentet. Flera finansiella rekord slogs under året. De löpande underliggande affärerna utgör kärnan av JLT:s verksamhet och visade för femte året i rad på en ökning. Bruttomarginalen var den starkaste i JLT:s 25-åriga historia.

142,3 MSEK (110,3)
Orderingång

129,4 MSEK (112,7)
Omsättning

46,5 % (44,0)
Bruttomarginal

12,7 MSEK (9,3)
Rörelseresultat

9,7 MSEK (6,8)
Resultat efter skatt

0,22 SEK (0,15)
Utdelning per aktie

Produkter

JLT:s grundfilosofi är att tillhandahålla förstklassig teknik för tuffa miljöer samtidigt som vi erbjuder bäst-i-klassen service och support. Våra kunder finns inom många segment som till exempel lagerverksamhet, gruvsdrift, hamnindustri, transport, kollektivtrafik samt jord- och skogsbruk. För att öka kundens valmöjligheter och för att ta prestandan på våra produkter till nästa nivå har flera produktlanseringar skett under 2018.

Den strategiskt viktiga fordonsmonterade datorn JLT6012, som formar nästa generations plattform för framtida produktivitetshöjande lösningar, lanserades enligt plan under mars månad. Datorn har mottagits över förväntan av marknaden och är den snabbast säljande datorn efter en lansering i JLT:s historia. Som ett komplement till JLT:s egenutvecklade produkter lanserades under tredje kvartalet fyra stryktåliga tablets och en handdator. Alla produkter erbjuds med samma service och support som JLT har blivit känd för i branschen.

Stärkt serviceerbjudande: JLT Technology Services™

Under april månad öppnade JLT, i samarbete med en partner, en produktions- och serviceanläggning i

Atlanta, Georgia. Med denna anläggning stärker JLT sitt erbjudande för den viktiga och växande amerikanska marknaden genom att erbjuda underhållstjänster och reparationservice, för både JLT:s egna produkter och tredjepartsprodukter, under namnet JLT Technology Services.

Bygger vidare på säljkanalen

JLT:s produkter säljs främst via vårt globala JLT Sales Partner Program som förenar JLT:s nätverk av återförsäljare och systemintegratörer med syfte att tillhandahålla stöd och lokal support. JLT fortsätter att stärka försäljningskanalen både med egen personal och nya partners.

Marknadsnärvaro

Vi har fortsatt att förstärka JLT:s närvaro på marknaden både via digitala kanaler och genom att delta i ett flertal industrimässor både i Europa och i Nordamerika, främst inom sektorerna logistik, hamnar och gruvor men även inom jordbruk.

Vi har även presenterat bolaget vid två investerarträffar i Sverige: Remium, 12 februari och Introduce Investor Day, 30 augusti.

JLT på 60 sekunder

Vår vision

JLT skall vara en global ledare inom vårt verksamhetsområde. Vi erbjuder IT-lösningar för att hantera information i krävande miljöer och tillmötesgår varje kunds specifika behov med en unik expertis, marknadsledande produkter och bäst-i-klassen service.

Affärsidé

JLT förbättrar kunders produktivitet genom att möjliggöra tillförlitlig hantering av information i krävande miljöer såsom lager och logistikcenter, tillverkningsmiljöer, hamnar och gruvor. Med 25 års gedigen erfarenhet och kunskap om att utveckla och producera ruggade datorer, så är JLT i en unik position att adressera varje kunds specifika behov med marknadsledande expertis, produkter och service.

Vi arbetar nära våra kunder för att definiera den bästa möjliga lösningen bestående av produkter och tjänster för tillförlitlig informationshantering i deras specifika miljö. Med egen utveckling, produktion och service erbjuder JLT end-to-end-lösningar som stödjer kunden från kravspecifikation, urval och validering till installation, uppstart och underhåll.

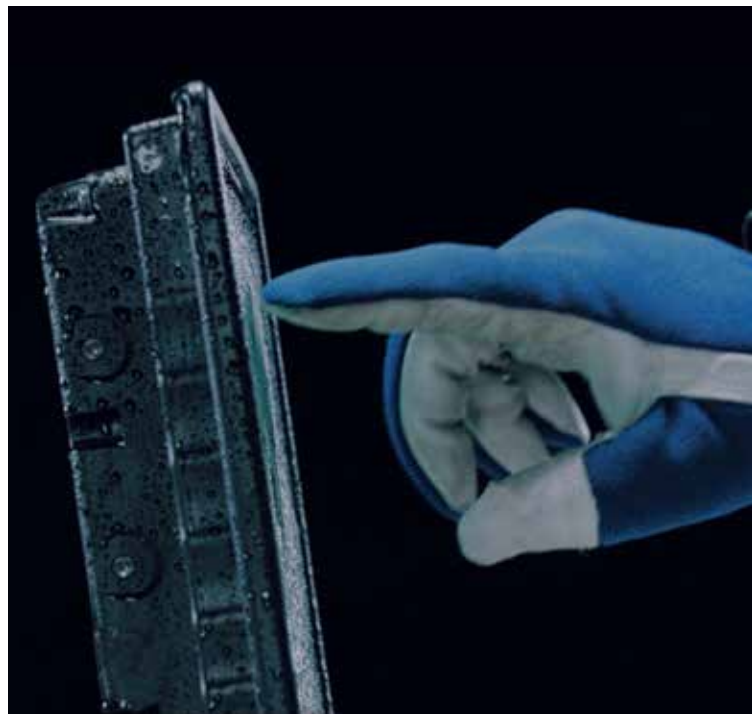
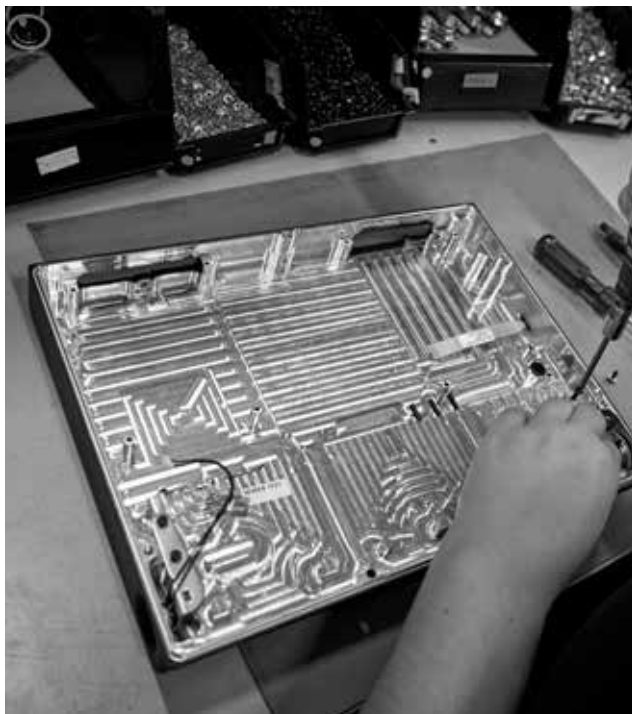
JLT är en global aktör med egna kontor i Europa och Nordamerika. Vi erbjuder marknadsledande och lokal support genom ett partnersätverk bestående av, industriexperter, systemintegratörer och återförsäljare.

Marknad

JLT riktar sig mot industrikunder främst inom tillverkning, transport och distribution, men också inom hamnar och sjöfart, gruvsdrift, jord- och skogsbruk. Gemensamt för dessa kunder är stora krav på tillförlitlighet och prestanda på IT-lösningar för hantering av information i tuffa miljöer.

Företagsvärderingar

Företagskulturen på JLT definieras med uttrycket QUEST, där "Q" står för kvalitet (eng. Quality), vilket genomsyrar allt som JLT gör. "U" står för strävan att alltid utvecklas för att bli bäst på vad vi gör. "E" står för att känna empati med, och förståelse för, våra kunder genom att vara lyhörd och professionell samt att sträva efter att överträffa förväntningar. "S" står för snabbhet och enkelhet, vilka är honnörsord för JLT. "T" står för att arbeta som ett team tillsammans med partners, att hålla vad som lovas, vara ärlig och sätta teamet först.



Organisation

JLT:s globala organisation består av moderbolaget JLT Mobile Computers AB plus de helägda dotterbolagen JLT Mobile Computers Sweden AB, JLT Mobile Computers Ltd och JLT Mobile Computers Inc. I den svenska organisationen, med huvudkontoret i Växjö och satellitkontor i Stockholm och Bryssel, arbetar 17 personer inom utveckling, marknad, försäljning, service, produktion och företagsledning. I den amerikanska organisationen, med huvudkontoret i Chandler, Arizona och flera satellitkontor, arbetar 12 personer inom försäljning och support.

Tillväxtmål

JLT ska växa snabbare än marknaden och därigenom öka sin andel inom det övre segmentet av marknaden för IT-lösningar i krävande miljöer.

Lönsamhetsmål

Koncernens rörelsemarginal ska överskrida 10% över en konjunkturcykel och dess nettoskuld ska understiga 50% av det egna kapitalet efter avdrag för immateriella tillgångar.

Utdelningspolicy

Utdelningen ska motsvara 30% till 50% av vinsten efter skatt, om koncernens finansiella ställning och omständigheter i övrigt motiverar denna utdelningsnivå.

Aktien

JLT-aktien handlas sedan 2006 på Nasdaq OMX First North under namnet JLT. Antalet aktier uppgick vid årets slut till 28 552 000 stycken med ett kvotvärde på 1 krona. Vid utgången av 2018 uppgick JLT:s börsvärde till 111,9 miljoner kronor baserat på årets sista avslut.

JLT:s historia

1994, året då allt började!

Jan Olofsson grundar JLT Mobile Computers som då erbjuder elektronisk system för kontroll av maskiner i skogsindustrin. Tack vare erfarenheter från användandet av elektronikprodukter i det militära finns värdefull kunskap i företaget om utvecklingen av den framtida marknaden för stryktåliga datorer.

1995 - 1999

JLT banar väg för marknaden av ruggade datorer genom lanseringen av andra generationens mobila datorer som baseras på en PC-arkitektur med egenskaper som Pentium-processor och funktionalitet i temperaturer ner till minus 20°C. Egenskaper och funktioner som idag är standard eller rent av förlegade, men som vid sin tid var helt banbrytande. Idén om att etablera ett partnersätverk för att stärka den globala närvaron och bättre kunna serva stora kunder, men samtidigt behålla fördelarna av att ha en liten organisation börjar ta form.

1999 gör JLT inträde på den amerikanska marknaden med försäljningskontor i Arizona. JLT etablerar snabbt en stark position på marknaden genom en affär med Leica Geosystems. En tredje generation av fordonsmonterade pekskärm datorer utvecklas. Flera designelement av denna plattform finns med även i dagens JLT-datorer.

2000 - 2004

Från år 2000 genomgår JLT en mycket snabb tillväxt och utses till årets utmanare inom IT-branschen av Veckans Affärer. 2002 börsnoteras JLT Mobile Computers genom ett omvänt förvärv av Gandalf Data AB och är idag listad på Nasdaq OMX, First North. Därefter följer en snabb expansion på den nordamerikanska marknaden tack vare väletablerade relationer med globala systemintegratorer inom logistikbranschen. JLT:s datorer säljs under inhemska varumärken på den amerikanska marknaden och genom samarbeten med bland annat Psion-Teklogix, PSC, LXE och MA-Systems blir JLT den största leverantören till den globala gaffeltrucks-marknaden.

Samtidigt kliver JLT som pionjär in på marknaden för ruggade läsplattor anpassade för användning i fordon och år 2004 ges den första vinstutdelningen till aktieägarna, vilken uppgår till 3,8 MSEK.

2005 - 2009

Både omsättning och resultat ökar och JLT kvalificerar sig för ett flertal olika topplistor, bland annat Deloitte Technology 500, Red Herring 100 och Inc. 500:s lista över de snabbast växande företagen i USA: List of Fastest Growing Privately-Held Companies in America. Intresset för JLT Mobile Computers ökar kraftigt bland allmänheten och värdet på aktien stiger. Under 2006 fortsätter expansionen av JLT:s nätverk av försäljningspartners i Europa och hela produktutbudet designas om för att möta kraven i RoHS- och WEEE-direktiven. 2007 slås JLT Mobile Computers i USA samman med DAP Technologies Ltd och bildar Roper Mobile Technology, senare kallat DAP Technologies. DAP Technologies får exklusiv rätt att sälja JLT:s produkter på den amerikanska marknaden, vilket sker under DAP:s eget varumärke. Produktserien JLT1214, marknads mest kostnadseffektiva datorer anpassade för logistikapplikationer, lanseras under 2008.

Under 2009 påverkas JLT, som många andra i branschen, negativt av finanskrisen. Försäljningen sjunker hastigt och JLT rapporterar en förlust för året, den första sedan start. Samma år tar Per Holmberg över som VD efter grundaren Jan Olofsson. Per kommer närmast från en 15 år lång karriär på IT-företaget Xilinx Inc. (Nasdaq: XLNX) i Silicon Valley, Kalifornien, USA, där han bland annat hade rollen som marknadsdirektör, ansvarig för den globala marknaden. Jan är fortsatt största ägaren och är aktiv medlem i styrelsen.

2010 - 2013

Efter finanskrisen återhämtar sig JLT med ökad försäljning, men i en betydligt mer mogen marknad. Med en ny konkurrens från billigare och enklare asiatiska alternativ var bruttomarginalen och lönsamheten inte längre inom JLT:s målbild. Därför genomförs ett större strategiskifte i början av 2012 i syfte att ta en ledande position inom det övre segmentet av marknaden.

Produktportföljen vidareutvecklas och positioneras om för att möta kraven från kunder med utpräglade behov av prestanda, kvalitet och tillförlitlighet. JLT lanserar VERSO-serien och erbjuder med den fordonsdatorer med marknadens bästa prestanda och stryktålighet anpassade för "heavy-duty" applikationer. JLT understryker dessutom sitt åtagande av kvalitet genom att förlänga garantitiden till tre år på alla sina produkter. För att ytterligare höja servicenivån till sina kunder lanseras JLT:Works Professional Services tillsammans med det heltäckande serviceavtalet JLT:Care för att garantera maximal drifttid till en fast kostnad. Samtidigt etablerar JLT sitt partnerprogram för att stärka samarbetet mellan JLT och specialister i branschen. Med partnerprogrammet erbjuder JLT marknadens bästa lösningar och förstklassig lokal support. Redan under 2013 börjar den strategiska förflyttningen mot det övre segmentet ge resultat. Vinsten ökar och JLT kan åter ge vinstutdelning till aktieägarna. Detta strategiskifte visar sig bli en vändpunkt i JLT:s historia och företaget går nu in i en ny tillväxtfas med god lönsamhet.

2014

Under slutet av 2014 etableras företaget i egen regi på den amerikanska marknaden genom att förvärva den tidigare försäljningspartnern DAP Technologies verksamhet inom fordonsmonterade datorer. Sedan inträdet på den amerikanska marknaden 1999 har USA varit en strategiskt viktig region för JLT som står för närmare hälften av intäkterna. Därför var denna etablering med egen personal och försäljning under eget varumärke i USA ytterligare ett viktigt steg i företagets utveckling. JLT firar 20-årsjubileum och levererar den 90 000:e datorn, som kommer med ett särskilt serviceavtal som sträcker sig över 20 år. Under året lanseras även VERSO+ 10, den mest kompakta ruggade datorn i sin klass med stor flexibilitet tack vare snabbmonteringsfunktionen QuickLock.

2015

Logistikdatorn JLT1214P med praktiskt taget okrossbar skärm och den revolutionerande pekskärmsteknologin JLT PowerTouch™ lanseras. En ny version av VERSO+ 10-datorn, anpassad för logistikmarknaden, introduceras. Processorerna i VERSO-serien av stryktåliga datorer uppgraderas, samtidigt som hela produktserien valideras som "Navis Ready" av Navis, en av de marknadsledande leverantörerna av terminaloperativsystem till hamnindustrin. Windows 10 erbjuds på samtliga JLT:s datorer.

2016

JLT fortsätter att skörda framgångar med etableringen av dotterbolaget i USA och med stort fokus på det övre

marknadssegmentet. JLT gör dessutom en riktad satsning på hamnsegmentet som resulterar i affärer hos flera ledande hamnoperatörer världen över. För att främja expansionen ytterligare på den internationella marknaden lanseras ett uppgraderat internationellt partnerprogram, JLT Global Sales Partner Program, vilket förenar JLT:s globala nätverk av återförsäljare och systemintegratörer ytterligare.

Sammantaget har JLT en kraftig tillväxt från föregående år där omsättningen stiger med över 50 procent och rörelseresultatet ökar femfaldigt. För att möta den ökande efterfrågan, fördubblas produktionskapaciteten i både Sverige och USA. JLT fördubblar utdelningen till 15 öre per aktie.

2017

JLT lägger ytterligare fokus på att öka tjänsteinnehållet i erbjudandet för att på så sätt ta ett större åtagande hos kunderna. Service och tjänster formar nu en väsentlig komponent i JLT:s tillväxtstrategi och under året ökar de tjänsterelaterade intäkterna med 45% jämfört med föregående år. Detta är en strategi som JLT bygger vidare på.

Den underliggande löpande försäljningen, som representerar kärnan av JLT:s verksamhet och består av många små och medelstora affärer, genererar en stabil bruttomarginal och fortsätter att växa för fjärde året i rad. Under året producerar JLT den 100 000:e datorn som levereras med ett unikt 100 000-timmars garantiavtal till Volvo Car Body Components. JLT anses nu vara den största svenska datorleverantören genom tiderna.

2018

Investeringarna i tillväxtstrategin, som innefattar ett fokus på övre segmentet, en stärkt säljkanal och ett ökat serviceinnehåll, fortsätter att visa goda resultat. JLT rapporterar ett rekordår och många finansiella rekord bryts. Efter flera år med god lönsamhet har JLT en stark kassa och påbörjar en intensifierad förvävsstrategi. Dessutom föreslås en extra utdelning med 7 öre, totalt 22 öre per aktie.

Som en del i att tjänsteerbjudandet expanderar, introducerar företaget JLT Technology Services för den amerikanska marknaden. JLT lanserar också den strategiskt viktiga logistikdatorn JLT6012 som representerar JLT:s senaste plattform av fordonsdatorer. Den lanseras med ny teknologi som lägger grunden för framtida utveckling av både nya produkter och tjänster. Efterfrågan på JLT6012-datorn är stark och slår rekord som den snabbast växande produkten efter lansering i JLT:s historia.

VD har ordet

Spännande år med rekordresultat

När vi stänger böckerna för 2018 så konstaterar jag att det har varit JLT:s starkaste år i historien. Vi har slagit flera finansiella rekord och jag är stolt över våra kvalificerade medarbetare och resultatet som vi tillsammans har åstadkommit. För helåret så är orderingen, bruttomarginalen och bruttovinsten på all-time-high. Omsättningen slutade på 129,4 MSEK, vilket kan jämföras med 112,7 MSEK under 2017, en ökning på 15%. JLT:s omsättning kan brytas ner i löpande försäljning och projektaffärer. Den underliggande löpande försäljningen representerar kärnan av JLT:s verksamhet och består av många små och medelstora affärer. Utöver den löpande försäljningen påverkas JLT:s totala omsättning även av enskilda, större projektaffärer med långa säljcykler. Under de senaste åren har vi diversifierat kundbasen och samtidigt skapat långsiktiga kundrelationer för att uppnå stabilitet i både omsättning och bruttomarginal. Som ett resultat av detta växte de löpande affärerna för femte året i rad och steg med 16% under 2018.

Vi driver vår försäljning i fyra affärssegment: Norden, EMEA (Europa exklusive Norden, Mellanöstern och Afrika), Amerika (Nord- och Sydamerika) och OEM (Original Equipment Manufacturer). De tre första segmenten är geografiska regioner och det sista, OEM, består av kunder som bygger kompletta system vari JLT:s produkter ingår. Dessa system säljs sedan till slutanvändare, oftast globalt,

under kundens eget varumärke. Den kraftiga ökningen i orderingen hänför sig främst till EMEA-segmentet men även Amerika och OEM har visat en tillväxt under året.

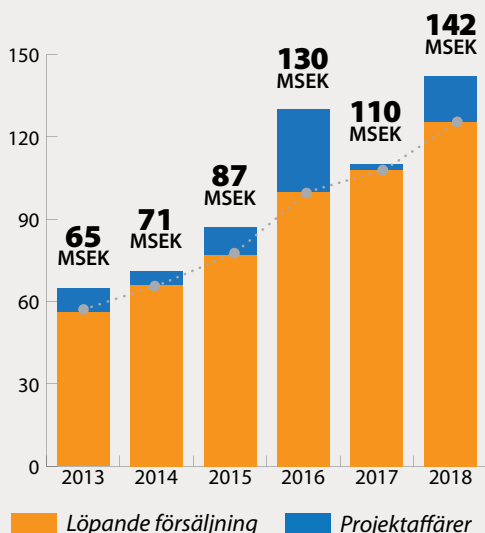
JLT:s mål är att växa snabbare än marknaden och därigenom öka sin marknadsandel. Under de senaste fem åren har JLT:s produktförsäljning i snitt växt med 15% per år medan marknaden som JLT adresserar växer cirka 5%, baserat på marknadsdata från VDC Research.

Bruttomarginalen för året slutade på 46,5 % jämfört med 44,0 % föregående år. Den starka bruttomarginalen har påverkats positivt av produkt- och ordermix, en ökad andel serviceförsäljning och valutaeffekter.

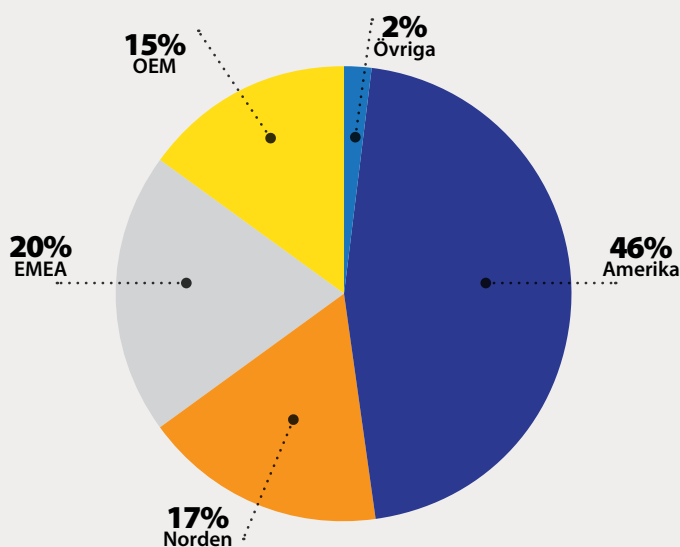
JLT skapar unika konkurrensfördelar genom att behålla full kontroll på produktutveckling, produktion och service. Som banbrytare inom området stryktåliga datorer har JLT under 25 års tid byggt upp en gedigen erfarenhet och kunskap om att utveckla, producera och installera elektronik i tuffa miljöer.

Genom att behålla kontrollen över helhetslösningen erbjuder vi marknadsledande produkter och expertis, bäst-i-klassen-ledtider på både produkter och service, samt har skapat en unik förmåga att effektivt anpassa våra lösningar till kunders specifika behov.

Orderingång per år



Orderingång per affärssegment



Kärnan i vårt erbjudande är våra fordonsmonterade datorer som idag används av välkända kunder över hela världen. Utifrån denna kärna bygger vi vår tillväxtstrategi genom att expandera vår produktportfölj med en kombination av egenutvecklade och inköpta produkter, service och tjänster. En viktig del i strategin är att bygga vidare på vårt service- och tjänsteerbjudande, för att på så sätt skapa en helhetslösning till våra kunder. Detta ger oss möjligheten att differentiera oss på marknaden och skapa en lönsam långsiktig tillväxt.

Som ett led i denna tillväxtstrategi lanserade vi under andra kvartalet JLT Technology Services™ för den amerikanska marknaden. I samband med lanseringen etablerade JLT en ny produktions- och serviceanläggning tillsammans med en partner i Atlanta, Georgia. Med denna anläggning stärker JLT sitt erbjudande och skapar skalbarhet för den viktiga och växande amerikanska marknaden. Med JLT Technology Services kompletterar och förädlar vi effektivt vårt erbjudande till kunder inom våra prioriterade målsegment genom att erbjuda service för både JLT:s egna produkter och tredjepartsprodukter, såsom datorer, tablets, handdatorer och scannrar från de flesta varumärkena. Genom att anlita ett och samma servicecenter för alla sina produkter oavsett tillverkare, kan JLT:s kunder effektivisera sin servicehantering och därmed sänka drift- och underhållskostnaderna. På sikt planerar vi att erbjuda liknande tjänster i Europa. Den långsiktiga visionen är att öka tjänsteinnehållet i våra totala intäkter och resultatet av vår satsning fortsätter positivt.



Försäljningen av tjänster inklusive serviceavtal globalt uppgick till 10,9 MSEK för året, en tillväxt på 27%.

I slutet av första kvartalet lanserade vi enligt plan logistikdatorn JLT6012™. Datorn representerar ett strategiskt viktigt steg för JLT då den utgör en ny plattform med integrerade sensorer och ny teknologi, vilka utnyttjas för framtida utveckling av både nya produkter och tjänster. Visionen är att öka kunders produktivitet och lönsamhet ytterligare genom att samla in och analysera mätdata vid användning av JLT-datorn i sin miljö. Data som JLT till exempel kan använda för att förutsäga framtida servicebehov och på så sätt maximera datorns upptid och minimera avbrott i kundens verksamhet. Efterfrågan på JLT6012-datorn har sedan lanseringen varit stark och försäljningen av den har ökat snabbare än någon annan nyintroducerad dator i JLT:s historia.

Under året har vi även kompletterat vårt erbjudande med flera nya Windows- och Android-baserade portabla tablets och handburna datorer för att tillmötesgå en större del av våra kunders produktbehov.

Vi ser nu goda resultat från tidigare investeringar i tillväxtstrategin, men det finns mer att göra. Vi fortsätter enligt den strategiska plan som innebär att vi går mot ett ökat innehåll av tjänster och service från att ha varit ett renodlat produktföretag med fokus på hårdvara. Vi planerar att intensifiera dessa aktiviteter under 2019.

Som en följd av de senaste årens goda resultat har JLT:s kassa stärkts och var 44 MSEK vid utgången av 2018. Denna likviditet skapar flexibilitet och konkurrenskraft.

Vi kommer att intensifiera vår förvävsstrategi för att stödja och stärka utvecklingen av JLT, där vi aktivt kommer att söka efter förvärv som förädlar vår nuvarande verksamhet. Det kan innebära ett förvärv som stärker JLT:s position på en specifik marknad, kompletterar vårt nuvarande erbjudande eller bygger vår kompetens inom ett strategiskt viktigt område. Samtidigt rekommenderar styrelsen en extra aktieutdelning för 2018 med 7 öre, totalt 22 öre per aktie.

Investeringarna i tillväxtstrategin och transformationen av JLT till en affärsmodell med ett ökat helhetsåtagande är positiva. Vårt mål är att fortsätta att utveckla företaget med god tillväxt och lönsamhet för att skapa ökat värde för kunder, anställda och aktieägare.

Vi slutade fjärde kvartalet 2018 med ett bra momentum i vår orderingång och ser med tillförsikt fram emot 2019.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Per Holmberg'.

Per Holmberg, VD
JLT Mobile Computers AB

Aktien

JLT-aktien handlas sedan 2006 på First North med Eminova fondkommission AB som certified advisor. ABG är likviditetsgarant med syfte att främja likviditeten i bolagets aktie och minska skillnaden mellan köp- och säljkurser i handeln.

Årets högsta kurs vid stängning var 4,98 kronor i januari och den lägsta i november till kursen 3,68 kronor. Avslutande stängningskurs för 2018 var 3,92 kronor.

Under 2018 har 8,4 miljoner aktier (20,8) omsatts motsvarande 30 procent (75) av totalt antal aktier. Antalet aktier uppgår till 28 552 000 stycken med kvotvärde på 1 krona.

Vid utgången av 2018 uppgick JLT:s börsvärde till 111,9 (124,4) miljoner kronor, baserat på årets sista avslut.

Styrelsen föreslår årsstämman att utdelning lämnas för verksamhetsåret 2018 med 0,22 kronor per aktie (0,15).

Förslaget bygger på oförändrad utdelning om 0,15 kronor vilket motsvarar 43 procent av årets resultat. Bolagets utdelningspolicy stipulerar utdelning om 30 till 50 procent av årets resultat. Därutöver föreslås en extra utdelning motsvarande årets kapitaltillskott som nyemission i samband med förfall av personaloptioner medförde, på 0,07 kronor.

Ägarförteckning

Aktieägare	Antal	Ägarandel
Jan Olof Olofsson m familj	8 508 866	29,80%
Grenspecialisten förvaltning AB	2 217 784	7,77%
Försäkringsbolaget Avanza Pension	1 725 686	6,04%
Jerry Fredriksson m företag	830 000	2,91%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	810 548	2,84%
Tommy Svensson	780 000	2,73%
Consortium Capital Investments	766 090	2,68%
Per Holmberg	726 152	2,54%
Danica Pension Försäkrings AB	625 000	2,19%
Larne Wallisson m företag	620 000	2,17%
Johan Magnus Hagberg	405 538	1,42%
Bo-Göran Kling	350 469	1,23%
Alcur Select	338 108	1,18%
Andreas Gustafsson	260 000	0,91%
Jan Sjöwall	250 000	0,88%
Stefan Käck m familj	228 000	0,80%
Spiltan Aktiefond Småland	214 500	0,75%
Mats Fagerlund	202 370	0,71%
Stein-Åge Bang Pedersen	169 100	0,59%
Ola Blomberg m familj	168 311	0,59%
Övriga aktieägare	8 355 478	29,26%
Total	28 552 000	100,00%

Utställda optioner 1 200 000
 Antal aktier efter maximal utspädning 29 752 000

Aktiens utveckling 2018



Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för JLT Mobile Computers AB (publ) med säte i Växjö och organisationsnummer 556239-4071, lämnar härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2018-01-01 till 2018-12-31.

Denna årsredovisning och koncernredovisning har den 27 mars 2019 godkänts av styrelsen och verkställande direktören för publicering och kommer att föreläggas årsstämman den 7 maj för fastställande.

Koncernstruktur och verksamhet

JLT Mobile Computers AB är moderbolag i en koncern. Koncernen är genom sina helägda dotterbolag, JLT Mobile Computers Sweden AB, JLT Mobile Computers Inc samt JLT Mobile Computers UK Ltd verksam inom området miljötåliga mobila datorer.

JLT Mobile Computers är en ledande utvecklare av tillförlitliga mobila datorer för krävande miljöer. Datorerna av PC-typ är utvecklade och tillverkade i Sverige för professionella användare och kännetecknas av mycket hög driftsäkerhet trots fuktighet, damm, vibrationer, elektromagnetiska fält eller extrema temperaturer – funktioner som krävs för användning inom områden såsom transport, lager/logistik, skogsbruk, gruvidrift, automation, militär- och räddningsfordon. JLT agerar globalt via försäljningspartners och försäljningsbolag, främst i Europa och USA och har levererat över 100 000 datorer sedan start.

Huvudkontoret med utveckling, service och administration ligger i Växjö. Bolaget grundades 1994 och är noterat på NASDAQ First North.

Koncernens finansiella utveckling

För helåret 2018 redovisar koncernen en omsättning på 129,4 MSEK (112,7). Bruttovinsten uppgick till 60,5 MSEK (49,5) och bruttomarginalen till 46,5 procent (44,0).

Rörelsens omkostnader var 45,3 MSEK (39,1) av detta var övriga kostnader 13,5 MSEK (12,5). Personalkostnader uppgick till 31,8 MSEK (26,6).

EBITDA för året uppgick till 15,2 MSEK (10,4).

Avskrivningar under året var 2,4 MSEK (1,2) varav utvecklingsutgifter 1,3 MSEK (0,1) och goodwill 0,6 MSEK (0,5).

Koncernens rörelseresultat uppgick till 12,7 MSEK (9,3). Finansnettot uppgick till -0,3 MSEK (0,0) vilket gav ett resultat före skatt på 12,5 MSEK (9,3).

Skatt för koncernen om 2,7 MSEK (2,5) gav ett resultat efter skatt på 9,7 MSEK (6,8).

Orderingången under året har uppgått till 142,3 MSEK (110,3) och orderstocken var vid periodens slut 23,3 MSEK (10,6). Orderstock med planerad leverans i första kvartalet 2019 uppgår till 20,0 MSEK (8,3).

Som utgående orderstock 2018 redovisas order med planerad leverans inom 12 månader, orderstock med planerad leverans nästa kvartal redovisas separat. Serviceavtal räknas ej in i orderstocken.

Kommentarer till resultatet för 2018

Koncernens totala omsättning ökade 15 procent under 2018 jämfört med föregående år. Tillsammans med förbättrad bruttomarginal medförde det en bruttovinstökning med 22 procent. Orderingången ökade med 29 procent under 2018.

Bruttomarginalen ökade något till 46,5 procent (44,0) påverkad av produkt- och ordermix, en ökad andel serviceintäkter men även en positiv valutaeffekt.

Omkostnaderna, framförallt personalkostnader, har ökat jämfört med föregående år. Ökningen är hänförlig till verksamheten i USA där nyrekrytering inom säljstyrkan är en orsak. En stark USD-kurs påverkar även omkostnaderna samt en högre andel rörliga löner. Avsättningar för rörliga löner har under perioden uppgått till 1,2 MSEK (0,3).

Resultaträkning, MSEK	2018	2017
Nettoomsättning	129,4	112,7
Bruttovinst	60,5	49,5
Bruttomarginal	46,5%	44,0%
Försäljnings- och Marknadskostnader	-21,5	-17,5
Organisations- och FoU-kostnader	-23,9	-21,6
EBITDA	15,2	10,4
EBITDA-marginal	11,7%	9,3%
Avskrivningar	-2,4	-1,2
Rörelseresultat	12,7	9,3
Rörelsemarginal	9,8%	8,2%

Under 2017 avslutades utvecklingen av plattformen för JLT:s nästa generation av fordonsdatorer vilka lanserades under 2018. Inga ytterligare utvecklingsutgifter har aktiverats under 2018, avskrivningar av balanserade utvecklingsutgifter uppgår under året till 1,3 MSEK (0,1)

Försäljning av serviceavtal och övriga tjänster visar en fortsatt positiv utveckling och tjänsterelaterade intäkter uppgick till 10,9 MSEK (8,6). Förutbetalda serviceavtal vilka skuldförts uppgår till 13,9 MSEK (12,3).

Femårsöversikt

Resultaträkning					
Sammandrag	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättning MSEK	129,4	112,7	126,9	81,1	71,7
Bruttomarginal %	46,5	44,0	43,2	44,6	36,0
Rörelseresultat MSEK	12,7	9,3	13,1	2,5	6,0
Resultat efter finansiella poster MSEK	12,5	9,3	13,1	2,6	6,2
Årets resultat MSEK	9,7	6,8	10,8	1,9	4,4
Marginalmått					
Rörelsemarginal %	9,8	8,2	10,3	3,1	8,4
Vinstmarginal %	9,6	8,3	10,3	3,2	8,6
Kapital, avkastning och soliditet					
Balansomslutning MSEK	90,4	74,8	75,0	53,2	49,9
Sysselsatt kapital MSEK	55,9	47,6	43,7	33,3	33,3
Avkastning på sysselsatt kapital %	24,5	20,5	34,0	8,7	19,5
Eget kapital MSEK	54,1	46,3	43,7	33,3	33,3
Avkastning på eget kapital %	19,3	15,1	27,9	5,7	13,7
Nettolåneskuld MSEK	- 29,1	- 26,7	- 28,0	- 17,6	- 20,5
Skuldsättningsgrad ggr	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Soliditet %	60	62	58	63	67
Aktiedata					
Resultat per aktie SEK	0,34	0,24	0,39	0,07	0,16
Eget kapital per aktie SEK	1,89	1,66	1,60	1,24	1,24
Nettolåneskuld per aktie SEK	- 1,03	- 0,96	- 1,02	- 0,65	- 0,76
Utdelning per aktie SEK	0,22	0,15	0,15	0,07	0,07
Börskurs (årets sista avslut) SEK	3,92	4,46	4,20	1,80	1,80
Antal utestående aktier* 000 st	28 552	27 902	27 902	26 952	26 952
Medelantal aktier* 000 st	28 227	27 902	27 348	26 952	26 952
Övrigt					
Medelantal anställda st	30	28	25	23	11
Anställda					
Omsättning per anställd MSEK	4,31	4,03	5,08	3,53	6,41
Resultat per anställd MSEK	0,32	0,24	0,43	0,08	0,39

*Utställda optioner uppgår till 1 200 000 st

Verksamheten 2018

JLT:s mål är att växa lönsamt snabbare än marknaden och sedan flera år tillbaka följer vi en tillväxtstrategi där vi förstärker vår försäljningskanal samt utvecklar vårt erbjudande med kompletterande produkter, tillbehör och tjänster. I linje med denna strategi lanserade vi i april JLT Technical Services för den amerikanska marknaden och under tredje kvartalet en utökad service och produktionskapacitet.

Med JLT Technical Services erbjuder vi nu våra amerikanska kunder installations- och underhållstjänster. Dessa tjänster kompletterar och förädlar effektivt vårt produkt erbjudande för befintliga marknader och kunder. På sikt planerar vi att erbjuda liknande tjänster i Europa.

En ny produktions- och serviceanläggning etablerades med en lokal servicepartner i Atlanta för att öka kapaciteten på den viktiga och växande amerikanska marknaden. Med den nya anläggningen erbjuds ett utökat serviceerbjudande riktat mot våra amerikanska kunder, med reparation och underhåll av både JLT:s egen utrustning och tredjepartsprodukter såsom scanners, skrivare och handdatorer från de vanligaste varumärkena. Med det utökade erbjudandet effektiviserar vi kunders servicehantering och sänker deras underhållskostnader.

Marknadsutveckling

Årets ökning, omsättning 15 procent och ordergång 29 procent har uppnåtts trots att ett produktsegment omfattande 4 procent av omsättningen 2017 har avvecklats. Ökningen i ordergång kommer till största delen från Europa men även i USA har ordergången ökat om än i lägre takt.

Glädjande är att vi efter några års stiltje på gruvmarknaden nu börjar se en återhämtning inom det segmentet. Under första kvartalet inkom beställningar från kunder inom gruvindustrin i USA och Norden, vilket är en positiv

signal om den framtida utvecklingen på den globala gruvmarknaden och kan innebära att gruvsegmentet som tidigare varit betydande för JLT nu är på väg tillbaka.

Vi har fortsatt att förstärka JLT:s närvaro på marknaden både via digitala kanaler och genom att delta i ett flertal industrimässor. I Nordamerika medverkade JLT i totalt fem mässor. Bland andra ställde vi ut på MODEX i Atlanta, Georgia, årets största logistikmässa i USA. Inom jordbruk var vi på InfoAg Conference i St. Louis, Missouri som är en amerikansk mässa för agrikultur som drar till sig över 1200 deltagare från hela världen. JLT ställde även ut vid ett flertal europeiska mässor, bland annat LogiMAT i Tyskland, en av Europas största mässor för intralogistik och processtyrning, och TOC Europe i Nederländerna, vilket är ett globalt event som drar företag inom hamnar, terminaler och sjöfart från hela världen.

Under 2018 förstärkte vi säljorganisationen genom en kombination av intern och extern rekrytering, samt rekryterade fyra nya återförsäljare.

Produktutveckling

Den 5:e mars lanserade JLT logistikdatorn JLT6012 som är den första datorn i JLT:s nästa generation fordonsmonterade datorer, den 6:e generationen i JLT:s historia. Den nya datorn finns både med Windows 10 och Android och riktar sig främst till kunder inom lager och logistik med en rad funktioner som förenklar det dagliga arbetet för användarna samtidigt som den sänker kundens totalkostnad.

Med JLT6012-datorn har JLT dessutom skapat en innovativ plattform innehållande ny teknologi som kommer utgöra grunden för framtida lösningar vilka lyfter kundnyttan till nya nivåer. Försäljningen av den nya datorn JLT6012 har varit över förväntan under året, med tyngdpunkt på försäljningen på den amerikanska marknaden. Se pressmeddelande 2018-03-05.

Koncernens utveckling – Nyckeltal

	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättning, MSEK	129,4	112,7	126,9	81,1	71,7
Bruttomarginal, %	46,5	44,0	43,2	44,6	36,0
Omsättning per anställd, MSEK	4,3	4,0	5,1	3,5	6,4
Tillväxt, %	14,8	- 11,2	56,5	13,1	18,6
Resultat före skatt, MSEK	12,5	9,3	13,1	2,6	6,2
Rörelsemarginal, %	9,8	8,2	10,3	3,1	8,4
Vinstmarginal, %	9,6	8,3	10,3	3,2	8,6
Avkastning på sysselsatt kapital, %	24,5	20,5	34,0	8,7	19,5
Resultat per aktie, SEK	0,34	0,24	0,39	0,07	0,16
Kassaflöde per aktie exkl. transaktioner med ägare, SEK	0,51	- 0,26	0,38	- 0,10	0,54
Soliditet, %	60	62	58	63	67

Produktutbudet har breddats under året med handhållna och tablet-produkter. Den ena är en uppgradering av befintliga MT2010™ tablet-datorn som bland annat är utrustad med en ny och starkare processor.

Den andra är en helt ny modell, MT2010K™, med integrerat tangentbord för snabb och enkel datainmatning. Tre av de nya datorerna lanserades med Android operativsystem. Dessa produkter innefattar MH1005A™, en handdator med 5-tums skärm, MT1007A™, en tablet med en 7-tums skärm och MT2010A™, en tablet med en 10.1-tums skärm. Se pressmeddelande 2018-10-17.

Produktion och eftermarknad

All tillverkning av JLT:s produkter sker i Sverige med högt ställda krav på miljöaspekter i produktion. För att minimera fraktpåverkan pågår ett arbete med att erbjuda direktleverans till slutkunder/användare för att på så sätt eliminera mellanlager och extra frakter. Det innebär att slutkundskonfiguration i ökande grad kan erbjudas från fabrik.

Service för den amerikanska marknaden görs i USA och för övriga världen i Sverige. JLT:s dator har ofta lång livslängd, normalt minst 5 år. För att ytterligare förlänga den aktiva livslängden erbjuds i ökande omfattning uppgradering (refurbish) av befintliga datorer både funktionellt och estetiskt.

Genomförda serviceåtgärder följs upp kontinuerligt för att identifiera och genomföra möjliga förbättringar i konstruktion, produktion eller handhavande.

Personal

I samband med omstrukturering av serviceverksamheten i USA har arbetsstyrkan reducerats genom att de personer direkt involverade i service och produktion naturligt slutat. Under 2018 har nyrekryteringar skett såväl inom utveckling och produktion i Sverige samt försäljning i USA.

Personlig utveckling och utvecklande arbetsuppgifter gör att personalomsättningen inom bolaget är låg. Vid nyrekryteringar strävas efter balans mellan män och kvinnor i organisationen och sett till antalet fast anställda de senaste 4 åren utgör 57 procent kvinnor i de svenska bolagen.

Under året har en omfattande renovering av kontors- och möteslokaler genomförts i huvudkontoret i Växjö för att förbättra arbetsmiljön.

Finansiell ställning och kassaflöde

Kassaflödet har uppgått till 12,5 MSEK (-11,3) efter utdelning på 4,2 MSEK (4,2) och nyemission på 2,1 MSEK (0,0). Koncernens likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick på balansdagen till 43,9 MSEK (26,7). Inga räntebärande skulder föreligger.

Soliditeten uppgick till 60 procent (62) och det egna kapitalet var 54,1 MSEK (46,3).

Från och med andra kvartalet 2017 är kassan delvis placerad i diskretionär förvaltning enligt en fastställd placeringspolicy med maximalt 20 procent i aktier eller aktierelaterad placering. Storleken på det förvaltade beloppet baseras på aktuellt likviditetsbehov.

Moderbolaget

Moderbolaget utför tjänster åt dotterbolaget och debiterar dessa vidare. Rörelseresultatet uppgick till -2,3 MSEK (-1,7).

Koncernens skattesituation

Kvarvarande underskottsavdrag uppgick vid periodens slut till 4,3 MSEK, allt hänförligt till utländska dotterbolag. Kvarvarande underskottsavdrag är ej tillgängsfört som uppskjuten skattefordran.

Utdelning

Styrelsen föreslår årsstämman att utdelning lämnas för verksamhetsåret 2018 med 0,22 kronor per aktie (0,15).

Förslaget bygger på oförändrad utdelning om 0,15 kronor vilket motsvarar 43 procent av årets resultat. Bolagets utdelningspolicy stipulerar utdelning om 30 till 50 procent av årets resultat. Därutöver föreslås en extra utdelning motsvarande årets kapitaltillskott som nyemission i samband med förfall av personaloptioner medförde, på 0,07 kronor.

Bolagsstyrning

Styrelsen i JLT Mobile Computers AB (publ) består av fem ledamöter valda på årsstämman i maj. Styrelsens sammansättning representerar en bred erfarenhetsbas som är av betydelse för bolagets framtida utveckling. Fastställd arbetsordning anger styrelsens ålägganden, ansvarsfördelningar, mötesplan med fasta agendapunkter för styrning av verksamheten.

JLT tillämpar svensk kod för bolagsstyrning med avvikelser i att bolaget inte har någon formell valberedning samt ej heller utsett ersättningsutskott. JLT:s styrelse har en

bred ägarrepresentation med drygt 40% av samtliga aktier representerade i styrelsen vilket säkerställer aktieägarnas intresse i utformande av styrelsens sammansättning. Bolagets storlek gör att frågan om ersättning till ledande befattningshavare handläggs av ordföranden för behandling på ordinarie styrelsemöte.

Under året har sex styrelsemöten avhållits varav fem ordinarie och konstituerande möten. Samtliga styrelsemöten protokollföres och numreras i kronologisk ordning. Inför styrelsemötena har underlag för diskussioner och beslut utsänts i förväg.

Stående uppföljning på samtliga ordinarie styrelsemöten omfattar:

- Utfall mot rullande 12 månaders prognos och fastställande av prognos för nästkommande 12 månader
- Uppföljning av kvalitetsmål för produkt, produktion och leverans
- Uppföljning av nyckeltal för marknadsbearbetning och försäljning
- Uppföljning av prospektstock, samt nyckelaffärer/kunder
- Uppföljning av kassaflöde och utestående kundfordringar
- Uppföljning av pågående utvecklingsprojekt
- Uppföljning av det allmänna affärsläget

Fasta punkter för ordinarie styrelsemöten under året är:

1. Fastställande av bokslutskommuniké och genomgång av aktuella avtal
2. Resultatrapport för första kvartalet samt styrelsen arbetsordning
3. Resultatrapport för andra kvartalet samt genomgång och uppdatering av den långsiktiga verksamhetsplanen
4. Resultatrapport för tredje kvartalet samt det kommande årets affärsplan och fastställande av styrelsens krav på bolaget under det kommande året
5. Fastställande av verksamhetsplan, strategi och budget för det kommande verksamhetsåret samt utvärdering av styrelsearbetet

Genomgång av respektive kvartalsrapport görs före styrelsemöte med den av styrelsens medlemmar med särskild roll avseende finansiella frågor.

JLT har ingen fastställd mångfaldspolicy baserat på bolagets storlek och få nyrekryteringar medför att varje ärende hanteras separat av bolagets ledning.

Större aktieägare

Aktieägare med mer än 10% innehav är

	Antal aktier	Ägarandel
Jan Olof Olofsson m familj	8 508 866	29,80%

Risker

JLT:s framgång bygger på att erbjuda marknaden högkvalitativa produkter som till konkurrenskraftiga priser möter marknadens krav. Produkterna utvecklas, produceras och säljs i nära samarbete med partners. Risker i verksamheten är faktorer som försvårar eller begränsar detta åtagande.

Operationella och organisatoriska risker

Operationella och organisatoriska risker avser risker som hör till organisation och den löpande verksamheten i form av produktion, service, leveranser etc. I riskbilden ingår förmågan att möta en förändrad efterfrågan och rekrytera nya medarbetare vid en expansion, samt beroendet av nyckelpersoner för verksamheten.

Med en utvecklad nätverksorganisation finns goda förutsättningar att snabbt anpassa verksamheten till en förändring i efterfrågan, både uppåt och neråt. Nuvarande tillverkning klarar en kraftig expansion med en rimlig framförhållning, likaså är bindningen till fasta kostnader låg vid en eventuell nedgång i efterfrågan.

En liten organisation innebär risker i att nyckelpersoner blir sjuka eller slutar. Ett konsekvent arbete både avseende ledning och operativ verksamhet syftar till att säkerställa "komplementaritet", d.v.s. att inte en viss uppgift enbart vilar på en person. Ansvar och "komplementaritet" är en del av JLT:s ledningsfilosofi.

Ett kontinuerligt och fortlöpande arbete sker med att genomlysna, dokumentera och effektivisera företagets processer.

Produktrisker

JLT utvecklar och producerar datorer och agerar på ett flertal marknader. Produktrisker i verksamheten omfattas av: kvalitetsproblem, ökade service- och garantikostnader, komponenttillgång, specifikation och utveckling av nya produkter, kostnader för uppgraderingar och utfasning av existerande produkter, externa krav, certifieringskrav, juridiska krav och anspråk.

Etablerade kvalitetsmål, dokumenterade processer och kontinuerlig uppföljning är medel att snabbt identifiera avvikelser i kvalitet.

Komponentbrist leder till leveransproblem och eventuellt tappad försäljning på enstaka modeller eller konfigurationer. God framförhållning i prognostisering sker i nära dialog med säljpartners. Kontinuerlig uppföljning av aktuella ledtider för att tidigt identifiera potentiella flaskhalsar och alternativa lösningar.

För att möta kundkrav med nya produkter involveras aktivt nätverket av återförsäljare, systemintegratörer och slutkunder, för att på så sätt driva specifikationerna, och till viss del finansiera utvecklingen, av nya produkter.

Effektivisering av materialhantering med lägre kostnader och ökad kontroll på materialförsörjning är kontinuerlig förbättring. För att minimera kostnader relaterade till uppgraderingar och utfasning av befintliga produkter läggs stor vikt vid effektiva rutiner och checklistor för att bland annat hantera lager, inköp, förändringar i produktionsunderlag och prognostisering.

Olika former av nya och/eller ökade externa krav, krav på certifieringar på nya marknader innebär en risk för tillkommande kostnader, alternativt begränsningar inom specifika marknader eller segment. Omvänt kan dessa krav också innebära betydande konkurrensfördelar.

Marknadsrelaterade risker

Marknadsrelaterade risker delas in i tre huvudområden: nya typer av lösningar förändrar konkurrensbilden, prispress på en mognande marknad, samt strukturella eller organisatoriska förändringar hos säljpartners och nyckelkunder.

Konkurrens från alternativa och nya lösningar som tillkommer på marknaden är del av en ständigt pågående utveckling. JLT arbetar aktivt på att stärka samarbetet med, samt utöka nätverket av, säljpartners för att på så sätt komma närmare slutanvändaren och öka förståelsen

för framtida kundkrav. Ett starkare försäljningsnätverk och konstant bevakning av teknologiutvecklingen är kritiska förutsättningar för att möta marknadens föränderliga behov konkurrensbild.

Ökad prispress och standardisering inom etablerade segment innebär risk för sjunkande marginal. Expansion och utveckling av nya segment samt förstärka produkterbjudandet är en pågående motvikt. Långsiktigt är arbetet med att stärka JLT:s varumärke på marknaden är också en viktig faktor för att motverka prispress.

JLT arbetar i nära samarbete med ett antal säljpartners med medföljande risker i form av strukturella eller andra större förändringar hos en säljpartner eller slutkund. Genom JLT Mobile Computers Inc, med ansvar för försäljning på den för JLT så viktiga USA-marknaden, erhålls kontroll över försäljning och en direkt relation med slutkunder och partners.

Finansiella risker

Försäljning i USD och USD-relaterade komponentinköp ger sammantaget låg nettoexponering i USD. Euro-relaterade inköp är små vilket medför en nettoexponering i EURO.

En stärkt USD-kurs ger momentant en marginalförstärkning liksom en försvagning ger en motsvarande negativ effekt på marginalen. Detta beroende på komponentinköp som oftast sker i USD och med tidsförskjutning i förhållande till leverans och fakturering.

Med ökat antal partner och ökad närhet till marknaden ökar riskerna för kundförluster. Fastlagd kreditpolicy i kombination med kreditförsäkring och kontinuerlig bevakning minskar riskerna.

Eget kapital – Koncernen

2018-12-31				
	Aktiekapital	Reserver	Bal.res. inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans	27 902	6 652	11 723	46 277
Årets resultat			9 726	9 726
<i>Förändringar direkt mot eget kapital</i>				
Omräkningsdiff			154	154
Utvecklingsfond		-1 118	1 118	
<i>Summa</i>	-	-1 118	1 272	154
<i>Transaktioner med ägare</i>				
Utdelning			- 4 185	- 4 185
Nyemission	650	1 441		2 091
<i>Summa</i>	650	1 441	- 4 185	- 2 094
Vid årets utgång	28 552	6 975	18 536	54 063

2017-12-31				
	Aktiekapital	Reserver	Bal.res. inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans	27 902	4 199	11 641	43 742
Årets resultat			6 819	6 819
<i>Förändringar direkt mot eget kapital</i>				
Omräkningsdiff		-	- 99	- 99
Utvecklingsfond		2 453	- 2 453	-
<i>Summa</i>	-	2 453	- 2 552	- 99
<i>Transaktioner med ägare</i>				
Utdelning			- 4 185	- 4 185
<i>Summa</i>	-	-	- 4 185	- 4 185
Vid årets utgång	27 902	6 652	11 723	46 277

Eget kapital – Moderbolaget

2018-12-31	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital	
	Aktiekapital	Reservfond	Överkursfond	Bal.res. inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans	27 902	1 288	2 825	53 113	85 128
Årets resultat				3 776	3 776
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Utdelning				- 4 185	- 4 185
Nyemission	650		1 441		2 091
Summa	650	-	1 441	- 4 185	- 2 094
Vid årets utgång	28 552	1 288	4 266	52 704	86 810

2017-12-31	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital	
	Aktiekapital	Reservfond	Överkursfond	Bal.res. inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans	27 902	1 288	2 825	51 134	83 149
Årets resultat				6 165	6 165
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Utdelning				- 4 185	- 4 185
Summa	-	-	-	- 4 185	- 4 185
Vid årets utgång	27 902	1 288	2 825	53 113	85 128

Förslag till resultatdisposition

Moderbolag

Bolagets fria eget kapital visas enligt följande(kr).

Balanserade vinstmedel	53 193 728:-
Årets resultat	3 775 875:-

56 969 603:-

Styrelsen och verkställande direktören föreslår till årsstämman:

Att till aktieägarna utdelas 0,22 kronor per aktie	6 281 440:-
Att i ny räkning överföres	50 688 163:-

56 969 603:-

Styrelsen har föreslagit att utdelning lämnas med 0,22 kronor per aktie, dvs. totalt 6,3 miljoner kronor. Bolagets och koncernens ställning är god. Föreslagen utdelning ryms mer än väl inom fritt eget kapital.

Soliditet och likviditet kommer även efter den föreslagna utdelningen att vara betryggande. På grund härav, vad som framgår av förvaltningsberättelsen samt vad som i övrigt är känt för styrelsen, är det styrelsens bedömning att den föreslagna utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som verksamhetens art, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital liksom på bolagets och koncernens konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.



Efterfrågan på JLT6012-datorn har sedan lanseringen varit stark och försäljningen av den har ökat snabbare än någon annan nyintroducerad dator i JLT:s historia.

Per Holmberg, VD, JLT Mobile Computers

JLT6012™ - Windows



JLT6012™ - Android

Resultaträkning

Belopp i tkr	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2018	2017	2018	2017
Nettoomsättning	2	129 376	112 708	4 356	4 356
Övriga rörelseintäkter		645			
Summa rörelsens intäkter		130 021	112 708	4 356	4 356
Rörelsens kostnader					
Handelsvaror		- 69 508	- 63 172		
Övriga externa kostnader	3,6	- 13 538	- 12 454	- 2 305	- 2 234
Personalkostnader	4	- 31 801	-26 640	- 4 306	- 3 818
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	5	- 2 447	- 1 166		
Summa rörelsens kostnader		- 117 294	- 103 432	- 6 611	- 6 052
Rörelseresultat		12 726	9 276	- 2 255	- 1 696
Resultat från finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	7	-	55	1 359	692
Räntekostnader och liknande resultatposter	8	- 257	-6	- 257	- 650
Resultat efter finansiella poster		12 469	9 325	- 1 153	- 1 654
Bokslutsdispositioner och skatt					
Koncernbidrag, erhållna		-	-	6 000	9 566
Resultat före skatt		12 469	9 325	4 847	7 912
Skatt på årets resultat	9	- 2 743	- 2 506	- 1 071	- 1 747
Årets resultat		9 726	6 819	3 776	6 165

A platform for mobile computing solutions

Flexible and intelligent design to fit your needs today and tomorrow.



Balansräkning

Belopp i tkr	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		18-12-31	17-12-31	18-12-31	17-12-31
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>					
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete och liknande	10	3 768	5 062	-	-
Goodwill	11	790	1 283	-	-
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>					
Inventarier, verktyg och installationer	12	533	841	-	-
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>					
Andelar i koncernföretag	13	-	-	44 214	44 214
Fordringar hos koncernföretag	14	-	-	11 663	11 413
Uppskjuten skattefordran	15	180	-	55	-
Summa anläggningstillgångar		5 271	7 186	55 932	55 627
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR					
<i>Varulager mm</i>					
Råvaror och handelsvaror		19 248	20 784	-	-
<i>Kortfristiga fordringar</i>					
Kundfordringar		19 817	18 212	-	-
Fordringar hos koncernbolag		-	-	20 242	21 933
Aktuell skattefordran		50	-	-	-
Övriga kortfristiga fordringar		989	983	14	-
Förutbetalda kostnader & upplupna intäkter	16	1 124	882	116	53
<i>Kortfristiga placeringar</i>		14 798	10 055	14 798	10 055
<i>Kassa och bank</i>					
Kassa och bank	22	29 125	16 662	43	303
Summa omsättningstillgångar		85 151	67 578	35 213	32 344
Summa tillgångar		90 422	74 764	91 145	87 971

Belopp i tkr	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		18-12-31	17-12-31	18-12-31	17-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER					
<i>Eget kapital</i>					
Aktiekapital	17	28 552	27 902	-	-
Reservfond		6 975	6 652	-	-
Balanserat resultat inkl. årets resultat		18 536	11 723	-	-
<i>Bundet eget kapital</i>					
Aktiekapital	17	-	-	28 552	27 902
Reservfond		-	-	1 288	1 288
Summa bundet eget kapital				29 840	29 190
<i>Fritt eget kapital</i>					
Överkursfond				4 266	2 825
Balanserat resultat		-	-	48 928	46 948
Årets resultat		-	-	3 776	6 165
Summa fritt eget kapital	18	-	-	56 970	55 938
Summa eget kapital		54 063	46 277	86 810	85 128
<i>Avsättningar</i>					
Avsättningar för garantiåtaganden	19	1 828	1 352	-	-
<i>Kortfristiga skulder</i>					
Leverantörsskulder		10 793	9 191	186	100
Aktuell skatteskuld		3 103	1 404	1 961	866
Övriga skulder		2 403	868	239	265
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	20	18 232	15 672	1 949	1 612
Summa kortfristiga skulder		34 531	27 135	4 335	2 843
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		90 422	74 764	91 145	87 971

Kassaflödesanalys

Belopp i tkr	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2018	2017	2018	2017
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster		12 469	9 325	- 1 153	- 1 654
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	21	3 263	869	- 102	- 55
Betald inkomstskatt		- 1 274	- 62	-	-1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital					
		14 458	10 132	- 1 255	- 1 710
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>					
Ökning(-)/Minskning(+) av varulager		1 536	- 4 484	-	-
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar		- 1 853	4 058	-	-
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelseskulder		5 697	- 4 035	- 398	- 867
Kassaflöde från den löpande verksamheten					
		19 838	5 671	- 857	- 2 577
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		- 281	- 335	-	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-	- 2 453	-	-
Investering av finansiella tillgångar		- 5 000	- 10 000	- 5 000	- 10 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten					
		- 5 281	- 12 788	- 5 000	- 10 000
Finansieringsverksamheten					
Nyemission		2 091	-	2 091	-
Nettoförändring av koncernmellanhavanden		-	-	7 691	16 831
Utbetald utdelning till moderföretagets aktieägare		- 4 185	- 4 185	- 4 185	- 4 185
Kassaflöde från finansieringsverksamheten					
		- 2 094	- 4 185	5 597	12 646
Årets kassaflöde					
Likvida medel vid årets början		16 662	27 964	303	234
Likvida medel vid årets slut	22	29 125	16 662	43	303
Likvida medel inkl. kortfristiga placeringar					
		43 923	26 717	14 841	10 358

Uppllysning till enskilda poster

Not 1 Tilläggsupplysningar

Alla belopp i tkr om inte annat anges.

Allmänna redovisningsprinciper m.m.

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Redovisningsprinciper i moderföretaget". Tillgångar, avsättningar och skulder värderas till anskaffningsvärde om inget annat anges nedan. Bolaget bedriver verksamhet i associationsformen aktiebolag och har sitt säte i Växjö kommun

Koncernredovisning

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av rösttalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskillning. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt innehav utan bestämmande inflytande, detta värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företags intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter och kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer vid transaktioner mellan koncernföretag elimineras i sin helhet. Orealiserade vinster som uppkommer vid transaktioner med intresseföretag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Orealiserade förluster elimineras på

samma sätt som orealiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns någon indikation på något nedskrivningsbehov.

Intäktsredovisning

Intäktsredovisning vid försäljning av varor sker vid leverans. Intäktsredovisning vid försäljning av serviceavtal intäktsredovisas i relation till förfluten avtalstid. Försäljning redovisas efter avdrag för mervärdesskatt, liknande skatter och rabatter.

Fordringar och skulder

Fordringar och skulder i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. I de fall valutasäkringsåtgärder genomförts, t ex genom terminssäkring, sker redovisning enligt rubriken.

Varulager

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och verkligt värde

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när företaget har en legal eller informell förpliktelse till följd av en inträffad händelse och det är sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera förpliktelsen och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Vid första redovisningstillfället värderas avsättningar till den bästa uppskattningen av det belopp som kommer att krävas för att reglera förpliktelsen på balansdagen. Avsättningarna omprövas varje balansdag. Om tillämpligt (effekten av när i tiden betalningen sker är väsentlig) Avsättningen redovisas till nuvärdet av de framtida betalningar som krävs för att reglera förpliktelsen.

Avsättningar har gjorts för kända eller befarade risker efter individuell prövning

Immateriella tillgångar

Utgifter för forskning och utveckling

Utgifter för forskning, dvs. planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer.

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.

- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella anläggningstillgångar som förvärvats är redovisade till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad när de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen. Härvid tillämpas följande avskrivningstider.

Aktiverade utvecklingsutgifter	3 – 5 år
Goodwill	5 år

Goodwill avser förvävsrelaterad Goodwill för långsiktig utveckling av marknad inom JLT:s kärnverksamhet och därför bedöms 5 år som relevant avskrivningstid.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas efter avdrag för ackumulerade avskrivningar enligt plan. Avskrivningar enligt plan görs linjärt, baserat på anläggningarnas anskaffningsvärden och bedömd nyttjandetid.

Materiella anläggningstillgångar skrivs av rakt över den bedömda nyttjandetiden. Härvid tillämpas följande avskrivningstider.

Kontorsinventarier	5 år
Affärssystem	3 – 5 år
Produktionsverktyg	3 – 5 år
IT-utrustning	4 år

Leasing

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasinggivaren till leasingtagaren.

Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

Finansiella leasingavtal

Rättigheter och skyldigheter enligt finansiella leasingavtal redovisas som tillgång och skuld i balansräkningen. Vid det första redovisningstillfället värderas tillgången och skulden till det lägsta av tillgångens verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna. Utgifter som är direkt hänförliga till ingående och upplägg av leasingavtalet läggs till det belopp som redovisas som tillgång.

Efter det första redovisningstillfället fördelas minimileaseavgifterna på ränta och amortering av skulden enligt effektivräntemetoden. Variabla avgifter redovisas som kostnader det räkenskapsår de uppkommit.

Den leasade tillgången skrivs av över nyttjandeperioden.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning Klassificering

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som antingen avgiftsbestämda eller förmånsbestämda.

Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställda när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

Vid förmånsbestämda planer har företaget en förpliktelse att lämna de överenskomna ersättningarna till nuvarande och tidigare anställda. Företaget bär i allt väsentligt dels risken att ersättningarna kommer att bli högre än förväntat (aktuariell risk), dels risken att avkastningen på tillgångarna avviker från förväntningarna (investeringsrisk). Investeringsrisk föreligger även om tillgångarna är överförda till ett annat företag.

Avgiftsbestämda planer

Avgifterna för avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad. Obetalda avgifter redovisas som skuld.

Förmånsbestämda planer

Företag har valt att tillämpa de förenklingsregler som finns i BFNAR 2012:1.

Planer för vilka pensionspremier betalas redovisas som avgiftsbestämda vilket innebär att avgifterna kostnadsförs i resultaträkningen.

Pensionsförpliktelser i koncernens utländska dotterföretag redovisas på samma sätt som i det utländska dotterföretaget.

Garantikostnader

Beräknade kostnader för produktgarantier belastar rörelsens resultat vid försäljningstidpunkten.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

Finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part till instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats. Leverantörsskulder tas upp när faktura har mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserar, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld.

Terminer i US-dollar (sälj) används för säkring av transaktioners nettoflöde (försäljning samt inköp) i US-dollar. Bedömning huruvida stocken av terminer skall vidareutvecklas över tiden varierar från tid till annan, vad avser bedömningen av nettoflödets volymutveckling samt nyttan av säkringen relativt aktuell växelkurs och kalkylsituation. I balans- och resultaträkningen redovisas säkrade poster med hänsyn tagen till terminskontrakten. Principen medför att realiserade och ej redovisade vinster eller förluster föreligger, om befintlig stock av terminer överstiger den finansiella nettotillgången i valutan.

Finansiella tillgångar och skulder

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när företaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller reglerats. Detsamma gäller när de risker och fördelar som är förknippade med innehavet i allt väsentligt överförs till annan part och företaget inte längre har kontroll över den finansiella tillgången. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

Värdering av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde, inklusive eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången.

Nedskrivningar - materiella och immateriella anläggningstillgångar samt andelar i koncernföretag

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att ett tillgångsvärde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Koncernbidrag som erhållits/lämnats redovisas som en bokslutsdisposition i resultaträkningen.

Det erhållna/lämnade koncernbidraget har påverkat företagets aktuella skatt.

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när företaget har en legal eller informell förpliktelse till följd av en inträffad händelse och det är sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera förpliktelsen och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Vid första redovisningstillfället värderas avsättningar till den bästa uppskattningen av det belopp som kommer att krävas för att reglera förpliktelsen på balansdagen. Avsättningarna omprövas varje balansdag.

Eventualförpliktelser

En eventualförpliktelse är:

- En möjlig förpliktelse som till följd av inträffade händelser och vars förekomst endast kommer att bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir, eller
- En befintlig förpliktelse till följd av inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning eftersom det inte är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller förpliktelsens storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet

Eventualförpliktelser är en sammanfattande beteckning för sådana garantier, ekonomiska åtaganden och eventuella förpliktelser som inte tas upp i balansräkningen.

Redovisningsprinciper i moderföretaget

Aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och aktiveras som aktier och andelar hos givaren i den mån nedskrivning ej erfordras.

Redovisningsprinciperna i moderföretaget i övrigt överensstämmer med de ovan angivna redovisningsprinciperna i koncernredovisningen.

Increasing Operations in Leading Ports A



ational Efficiency Around the World



Not 2 Nettoomsättning per geografisk marknad

Koncernen	2018	2017
Norden	34 999	38 425
EU (exkl. nordn)	27 344	20 019
USA	63 405	52 469
Övriga marknader	3 628	1 795
	129 376	112 708

Not 3 Arvode och kostnadsersättning till revisorer

Koncernen	2018	2017
KPMG		
Revisionsuppdrag	243	110
Andra uppdrag	104	95
	347	205

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föräns av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

Not 4 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Medelantalet anställda

	2018		2017	
	Anställda	Varav män	Anställda	Varav män
Moderföretaget, Sverige	2	100%	2	100%
Totalt i moderföretaget	2	100%	2	100%
Dotterföretaget, Sverige	15	73%	14	86%
Dotterföretaget, USA*	13	92%	12	83%
Totalt i dotterföretag	28	82%	26	81%
Koncernen totalt	30	83%	28	82%

Redovisning av könsfördelning bland ledande befattningshavare

Moderföretaget	2018		2017	
	Andel kvinnor	Andel kvinnor	Andel kvinnor	Andel kvinnor
Styrelsen	0%	0%	0%	0%
Övriga ledande befattningshavare	0%	0%	0%	0%
Koncernen totalt				
Styrelsen	0%	0%	0%	0%
Övriga ledande befattningshavare	0%	0%	0%	0%

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

	2018		2017	
	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Löner och ersättningar	Sociala kostnader
Moderföretaget	2 662	1 766	2 592	1 105
(varav pensionskostnad)	1)	726	1)	661
Dotterföretaget	22 299	4 571	18 287	3 722
(varav pensionskostnad)	1)	1 175	1)	1 123
Koncernen totalt	24 961	6 337	20 879	4 827
(varav pensionskostnad)		1 901		1 784

1) Av koncernens pensionskostnader avser 459 kSEK (420kSEK) företagens VD och styrelse.

Ledande befattningshavares ersättningar

Moderföretaget 2018			
Tkr	Grundlön, styrelsearvoden	Rörlig ersättning	Pensionskostnader
Styrelsens ordförande, Ulf Ahlén	165	-	-
Styrelseledamot, Ola Blomberg	100	-	-
Styrelseledamot, Jan Olofsson	75	-	-
Styrelseledamot, Per Ädelroth	75	-	-
Styrelseledamot, Jan Sjöwall	75	-	-
Verkställande direktör	1 057	188	369
Vice Verkställande direktör	1 014	130	217
Summa	2 561	318	586

Moderföretaget 2017			
Tkr	Grundlön, styrelsearvoden	Rörlig ersättning	Pensionskostnader
Styrelsens ordförande, Ulf Ahlén	160	-	-
Styrelseledamot, Ola Blomberg	72	-	-
Styrelseledamot, Jan Olofsson	72	-	-
Styrelseledamot, Per Ädelroth	72	-	-
Styrelseledamot, Jan Sjöwall	72	-	-
Verkställande direktör	1 027	53	338
Vice Verkställande direktör	975	37	195
Summa	2 450	90	533

Aktierelaterade ersättningar

Personaloptionsprogram 2018/21

Företagets anställda erbjöds 2018 att köpa optioner till ett värde fastställt enligt Black & Scholes beräkningsmetod som, ger rätt att under perioden 1 juni 2021 till 30 juni 2021 teckna aktier till lösenkursen 7,00 kronor. Varje option ger rätt att teckna en aktie. 1 200 000 optioner gavs ut enligt bolagstämmobeslut 2018 och lades i depå hos JLT Mobile Computers Sweden AB, av dessa har per 2018-12-31 455 000 tilldelats bolagets anställda.

Förändring av antal personaloptioner (med tillhörande lösenkurser) och aktierätter

2018	2018		
	Antal optioner	Genomsn. lösenkurs	Antal aktierätter
Utestående vid årets början	1 000 000	3,17	1 000 000
Tilldelade under året	455 000	7,00	455 000
Förverkade under året	-	-	-
Inlösta/utgivna under året	-650 000	3,17	-650 000
Förfallna under året	-350 000	-	-350 000
Utestående vid årets slut	455 000	7,00	455 000

2017	2017		
	Antal optioner	Genomsn. lösenkurs	Antal aktierätter
Utestående vid årets början	1 000 000	3,17	1 000 000
Tilldelade under året	-	-	-
Förverkade under året	-	-	-
Inlösta/utgivna under året	-	-	-
Förfallna under året	-	-	-
Utestående vid årets slut	1 000 000	3,17	1 000 000

Avgångsvederlag

Avtalat avgångsvederlag till bolagets VD uppgår till 12 månadslöner vid uppsägning från bolagets sida samt 6 månaders ömsesidig uppsägningstid.

Not 5 Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar

	2018	2017
Koncernen		
<i>Avskrivningar enligt plan fördelade per tillgång</i>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten o likn	1 294	83
Goodwill	563	539
Inventarier, verktyg och installationer	589	544
	2 447	1 166

Not 6 Operationell leasing

Leasingavtal där företaget är leasetagare

	2018	2017
Koncernen		
<i>Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningbara operationella leasingavtal</i>		
Inom ett år	1 285	594
Mellan ett och fem år	1 150	1 658
	2 435	2 252
Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	1 285	1 064

Not 7 Ränteintäkter och liknande resultatposter

	2018	2017
Koncernen		
Valutakursvinster	-	55
	-	55
Moderföretaget		
Ränteintäkter, koncernföretag	587	637
Realiserade placeringsvinster	-	55
Valutakursvinster	772	-
	1 359	692

Not 8 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2018	2017
Koncernen		
Valutakursförluster	-	-6
Placeringsförluster	-257	-
	-257	-6
Moderföretaget		
Valutakursförluster	-	-650
Placeringsförluster	-257	-
	-257	-650

Not 9 Skatt på årets resultat

Avstämning av effektiv skatt	2018		2017	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Koncernen				
Resultat före skatt		12 469		9 325
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget	22,0%	- 2 743	22,0%	- 2 052
Effekt av andra skattesatser för utländska dotterföretag	0,0%	-	4,0%	-369
Andra icke-avdragsgilla kostnader	1,1%	- 138	0,9%	- 85
Övrigt	- 1,1%	138	0,0%	-
Redovisad effektiv skatt	22,0%	- 2 743	26,9%	- 2 506
Moderföretaget				
Resultat före skatt		4 847		7 912
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget	22,0%	- 1 066	22,0%	- 1 741
Ej avdragsgilla kostnader	0,1%	- 5	0,1%	- 6
Redovisad effektiv skatt	22,1%	- 1 071	22,1%	- 1 747

Not 10 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	2018-12-31	2017-12-31
Koncernen		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	7 475	5 021
Övriga investeringar	-	2 454
Vid årets slut	7 475	7 475
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
Vid årets början	- 2 413	-2 330
Årets avskrivning	-1 294	-83
Vid årets slut	- 3 707	-2 413
Redovisat värde vid årets slut	3 768	5 062

Not 11 Goodwill

	2018-12-31	2017-12-31
Koncernen		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	2 945	3 051
Årets omräkningsdifferenser	70	- 106
Vid årets slut	3 015	2 945
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
Vid årets början	- 1 662	- 1 123
Årets avskrivning	- 563	- 539
Vid årets slut	- 2 225	- 1 662
Redovisat värde vid årets slut	790	1 283

Not 12 Inventarier, verktyg och installationer

	2018-12-31	2017-12-31
Koncernen		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	7 605	7 221
Nyanskaffningar	281	335
Årets omräkningsdifferenser	-	49
Vid årets slut	7 886	7 605
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
Vid årets början	- 6 764	- 6 220
Årets avskrivning	- 589	- 544
Vid årets slut	- 7 353	- 6 764
Redovisat värde vid årets slut	533	841

Not 13 Andelar i koncernföretag

	2018-12-31	2017-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	44 214	44 214
Vid årets slut	44 214	44 214
Redovisat värde vid årets slut	44 214	44 214

Spec av moderföretagets och koncernens innehav av andelar i koncernföretag

	Antal andelar	Andel i procent	Redovisat värde	
			2018	2017
JLT Mobile Computers Sweden AB	10 000	100	43 936	43 936
JLT Mobile Computers UK Ltd	10 000	100	2	2
JLT Mobile Computers Inc	6 000	100	276	276

Uppgifter om organisationsnummer och säte

	Org nr	Säte
JLT Mobile Computers Sweden AB	556602-8394	Växjö
JLT Mobile Computers UK Ltd	05094647	Cheshire
JLT Mobile Computers Inc	61-1748396	Tempe AZ

Not 14 Fodringar hos koncernföretag

	2018-12-31	2017-12-31
Moderföretaget		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	11 413	25 989
Tillkommande fordringar	250	-
Reglerade fordringar	-	-14 576
Vid årets slut	11 663	11 413
Redovisat värde vid årets slut	11 663	11 413

Not 15 Uppskjuten skatt

20181231			
Koncernen	Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skatteskuld	Netto
<i>Väsentliga temporära skillnader</i>			
Nedskrivning av värdepapper	55	-	55
Garantiavsättning	125	-	125
Uppskjuten skattefordran/ skuld	180	-	180

Kvarvarande underskottsavdrag uppgick vid periodens slut till 4,3 MSEK, allt hänförligt till utländska dotterbolag. Kvarvarande underskottsavdrag är ej tillgängsfört som uppskjuten skattefordran.

20181231			
Moderföretaget	Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skatteskuld	Netto
<i>Väsentliga temporära skillnader</i>			
Nedskrivning av värdepapper	55	-	55
Uppskjuten skattefordran/ skuld	55	-	55

Not 16 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2018-12-31	2017-12-31
Koncernen		
Förutbetalda försäkringar	192	148
Förutbetalda hyra	110	77
Övriga poster	822	657
	1 124	882
Moderföretag		
Förutbetalda försäkringar	6	6
Övriga poster	110	47
	116	53

Not 17 Antal aktier och kvotvärde

JLT Aktier	2018-12-31	2017-12-31
Antal aktier	28 552 000	27 902 000
Kvotvärde	1	1

Not 18 Disposition av vinst eller förlust

Förslag till disposition av företagets vinst eller förlust
Styrelsen föreslår att fritt eget kapital, 56 969 tkr, disponeras enligt följande:

Utdelning 28 552 000 aktier * 0,22 SEK	6 281
Balanseras i ny räkning	50 688
Summa	56 969

Not 19 Övriga avsättningar

	2018-12-31	2017-12-31
Koncernen		
Garantiåtaganden	1 828	1 352
Koncernen		
<i>Garantiavsättningar</i>		
Redovisat värde vid årets början	1 352	1 594
Avsättningar som gjorts under året 1)	476	- 242
Redovisat värde vid årets slut	1 828	1 352

1) Företagets produkter omfattas av ett treårigt garantiåtagande, avsättning avser bedömda kostnader för att täcka utestående garanti.

Not 20 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2018-12-31	2017-12-31
Koncernen		
Upplupna löner	2 759	2 015
Upplupna sociala kostnader	1 113	932
Förutbetalda avtal	13 943	12 279
Övriga poster	417	446
	18 232	15 672
Moderföretaget		
Upplupna löner	1 320	1 050
Upplupna sociala kostnader	429	411
Övriga poster	200	151
	1 949	1 612

Not 21 Övriga upplysningar till kassaflödesanalysen

Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m

	2018	2017
Koncernen		
Avskrivningar	2 447	1 166
Rearesultat finansiella tillgångar	257	- 55
Övriga avsättningar	476	- 242
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	83	-
	3 263	869
Moderföretaget		
Rearesultat finansiella tillgångar	- 101	- 55
	- 101	- 55

Not 22 Likvida medel

	2018-12-31	2017-12-31
Koncernen		
<i>Följande delkomponenter ingår i likvida medel</i>		
Banktillgodohavanden	29 125	16 662
	29 125	16 662
Moderföretag		
<i>Följande delkomponenter ingår i likvida medel</i>		
Banktillgodohavanden	43	303
	43	303

Not 23 Koncernuppgifter

Av moderföretagets totala inköp och försäljning mätt i kronor avser mindre än 1% (1% av inköpen och 100% (100%) av försäljningen andra företag inom hela den företagsgrupp som företaget tillhör.

Not 24 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser - koncern

	2018-12-31	2017-12-31
Ställda säkerheter		
<i>För egna skulder och avsättningar</i>		
Företagsinteckningar	7 500	7 500
Summa ställda säkerheter	7 500	7 500

Not 25 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser - moderföretaget

	2018-12-31	2017-12-31
Ställda säkerheter	Inga	Inga

Not 26 Nyckeltalsdefinitioner

Rörelsemarginal:	Rörelseresultat / Nettoomsättning
Balansomslutning:	Totala tillgångar
Avkastning på sysselsatt kapital:	(Rörelseresultat + finansiella intäkter) / Genomsnittligt sysselsatt kapital
Finansiella intäkter:	Poster i finansnettot som är hänförliga till tillgångar (som ingår i sysselsatt kapital)
Sysselsatt kapital:	Totala tillgångar - räntefria skulder
Räntefria skulder:	Skulder som inte är räntebärande. Pensionsskulder ses som räntebärande.
Avkastning på eget kapital:	Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare / Genomsnittligt eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare
Soliditet:	(Eget kapital + obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) / Totala tillgångar

Underskrifter

Moderbolagets och koncernens balans och resultaträkningar ska fastställas på årsstämma den 7 maj, 2019.

Växjö den 27 mars, 2019



Ulf Ahlén
Ordförande



Jan Sjöwall



Per Holmberg
Verkställande direktör



Per Ädelroth



Ola Blomberg



Jan Olofsson

Vår revisionsberättelse har lämnats den 3 april, 2019

KPMG AB



Michael Johansson
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

*Till bolagsstämman i JLT Mobile Computers AB (publ),
org. nr 556239-4071*

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för JLT Mobile Computers AB (publ) för år 2018. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 11-34 i detta dokument. Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar. Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 2-10, 38-39. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information. Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat

under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen.

Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa

beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för JLT Mobile Computers AB (publ) för år 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen.

Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelse skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Växjö den 3 april 2019

KPMG AB



Michael Johansson
Auktoriserad revisor

Styrelse, ledning och revisorer

Bolaget har en fastlagd arbetsordning och har sammanträtt sex gånger under 2018. Styrelsens ersättningar framgår av noten 4 i tilläggsupplysningarna. Frågor som styrelsen behandlat beskrivs i förvaltningsberättelsen.

Styrelse

Ulf Ahlén (f 1948)

Styrelsens ordförande Ulf Ahlén valdes på årsstämman 2012. Tidigare koncernchef för Haldex och nuvarande styrelseordförande för, Culinarum Group AB. Urval av övriga styrelseengagemang: Haldex AB, Autokaross AB, AC Floby AB och Sjögerstads EI AB. Äger 43 350 aktier i bolaget, motsvarande 0,15%. Oberoende i förhållande till bolaget/bolagsledningen och/eller större aktieägare.

Jan Olofsson (f 1943)

Blev invald i styrelsen 2002. Grundare/entreprenör av JLT Mobile Computers Sweden AB. Har omfattande erfarenhet av ingenjörsarbete inom elektronik inom det militära sedan sin tid som projektledare på Telub och Bofors. Äger 8 508 866 aktier i bolaget, motsvarande 29,80%, därmed icke oberoende i förhållande till bolaget/bolagsledningen och/eller större aktieägare.

Ola Blomberg (f 1957)

Blev invald i styrelsen 2005. Tidigare ställföreträdande VD för JLT (2002 – 2005). VD för Sport Utveckling Sweden AB. Bakgrund som Direktör på Gota Media AB och Enator AB (publ) samt VD för Dotcom Solutions AB. Urval av styrelseengagemang: APP Rockstar Equity AB, Tryckeriaktiebolaget Öland. Äger 168 311 aktier i bolaget, motsvarande 0,59%. Oberoende i förhållande till bolaget/bolagsledningen och/eller större aktieägare.

Jan Sjöwall (f 1957)

Blev invald i styrelsen 2017, inga formella uppdrag inom bolaget. Tidigare verksam inom Kinnevikkoncernen som grundare/VD för TV-Shop Europe/CDON samt CEO och Senior VP för Metro International S.A. Nuvarande styrelseordförande för Add Benefits Europe AB och Huvudverket Konsult & Finans AB. Urval av övriga styrelseengagemang: Roos & Tegnér AB, Lifeclean International AB, Malmö Redhawks Holding AB, Malmö Redhawks Ishockey AB. Äger 250 000 aktier i bolaget, motsvarande 0,88%. Oberoende i förhållande till bolaget/bolagsledningen och/eller större aktieägare.

Per Ädelroth (f 1966)

Invald i styrelsen 2014. Är idag Vice President, Operations på Axis Communications AB med lång erfarenhet inom bolaget. Oberoende i förhållande till bolaget/bolagsledningen och/eller större aktieägare. Äger 70 000 aktier i bolaget, motsvarande 0,25%.

Ledning

Per Holmberg (f 1963) VD

Per Holmberg tillträdde som VD under 2009 och kommer närmast från USA där han varit marknadsdirektör för Xilinx Inc. Per är tillika försäljningschef.

Aktieinnehav: 726 152st.

Köptioner 100 000 st.

Stefan Käck (f 1955) vVD/CFO

vVD/CFO sedan maj 2005 med huvudansvar för produktion och logistik. Tidigare styrelseledamot i JLT.

Aktieinnehav (inkl. familj): 228 000 st.

Köptioner 50 000 st.

Eric Miller (f 1968)

CEO JLT Mobile Computers Inc.

CEO för JLT Mobile Computers Inc, sedan 2014. Tidigare försäljningschef på DAP Technologies med ansvar för försäljning av JLT:s produkter i USA.

Aktieinnehav: 0 st.

Köptioner: 134 000 st.

Revisorer

Michael Johansson (f 1964)

Auktoriserad revisor. Partner i KPMG AB. Revisor i bolaget sedan 2013.

Årsstämma och bolagsfakta

Årsstämma

Årsstämma i JLT Mobile Computers AB (publ) hålls tisdagen den 7 maj 2019 kl. 16.00 på ICON, Storgatan 82A i Växjö.

Deltagande

Rätt att delta i stämman har den som dels upptagits som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken avseende förhållandena tisdagen den 30 april 2019, dels anmält sin avsikt att delta senast **tisdagen den 30 april 2019**.

Anmälan kan göras skriftligen under adress **JLT Mobile Computers AB (publ), Isbjörnsvägen 3, 352 45 Växjö (märk kuvertet "årsstämma"), via e-post till sejla.basic@jltmobile.com** eller per telefon 0470-53 03 00 (vardagar 9.00-16.00).

Vid anmälan ska anges namn, person- eller organisationsnummer, antal aktier, telefondagtid samt, i förekommande fall, det antal biträden (högst två) som avses medföras vid stämman. Om aktieägare avser låta sig företrädas av ombud bör fullmakt och övriga behörighetshandlingar biläggas anmälan.

Förvaltarregistrerade aktier

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier måste registrera aktierna i eget namn för att få delta i stämman. Sådan registrering, som kan vara tillfällig, måste vara verkställd tisdagen den 30 april 2019. Detta innebär att aktieägare i god tid före denna dag måste meddela sin önskan härom till förvaltaren.

Kallelse

Kallelse kommer att ske tidigast sex och senast fyra veckor före stämman genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på www.jltmobile.com. Att kallelse skett kommer att annonseras i Svenska Dagbladet. Kallelsen kommer också att offentliggöras genom pressmeddelande.

Ekonomisk information

Rapporteringstillfällen för 2019:

- Delårsrapport Jan - Mars, 2019 7 maj, 2019
- Delårsrapport Jan - Juni, 2019 15 augusti, 2019
- Delårsrapport Jan - Sept, 2019 25 oktober, 2019
- Bokslutskommuniké 2019 7 februari, 2020

Pressmeddelanden och rapporter finns tillgängliga på www.jltmobile.com

JLT Mobile Computers AB Isbjörnsvägen 3, SE-352 45 Växjö, SWEDEN
Phone: +46 470 53 03 00 **Email:** info@jltmobile.com

