



JLT Mobile Computers AB

Spiltan Aktiefond 2019-06-13

Per Holmberg, VD

Nyckelpunkter

JLT är ett tillväxtbolag på marknaden för
”ruggade datorer”

Levererade rekordresultat 2018 med
fortsatt momentum första kvartalet 2019

Bygger vidare på tillväxtstrategin 2019

JLT är ett teknikbolag

Tjugofem års erfarenhet av att utveckla, producera och installera "ruggade" datorer

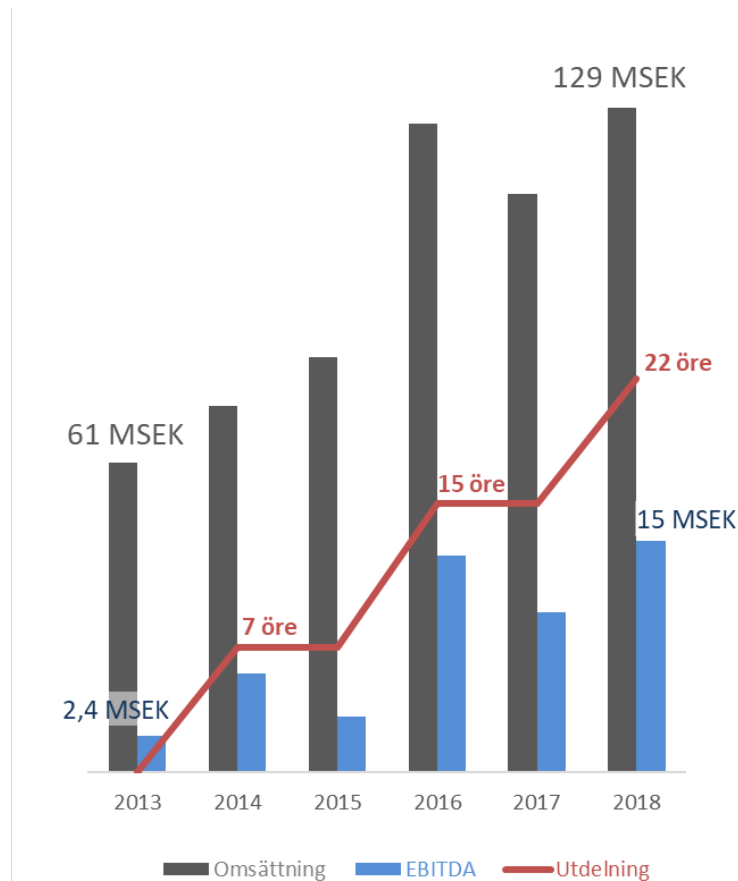
Sveriges största datortillverkare, sex produktgenerationer, över 100 000 sålda datorer

Expanderar vårt erbjudande från enbart hårdvara till helhetslösningar



JLT är ett tillväxtbolag

Mål att växa snabbare än marknaden med god lönsamhet



Genomsnittlig årligt tillväxt 17% under 5 år (totala marknaden ca 5%*)

EBITDA har ökat i snitt 44% per år under samma tid

Utdelningen har ökat till 22 öre per aktie (6,3 MSEK 2018)

Ledande produkter och expertis

25 års erfarenhet av att utveckla, tillverka och installera ruggade datorer

Flexibelt erbjudande som kan kund Anpassas

Full kontroll av produktutveckling, produktion och service gör att vi kan adressera kunders utmaningar bättre än andra i branschen

Öka kundens produktivitet genom tillförlitlig hantering av information i tuffa miljöer

...tillförlitlig hantering av information...



Globalisering, e-handel, miljöfokus, spårbarhet ökar kraven på realtidsinformation på alla nivåer hos våra kunder

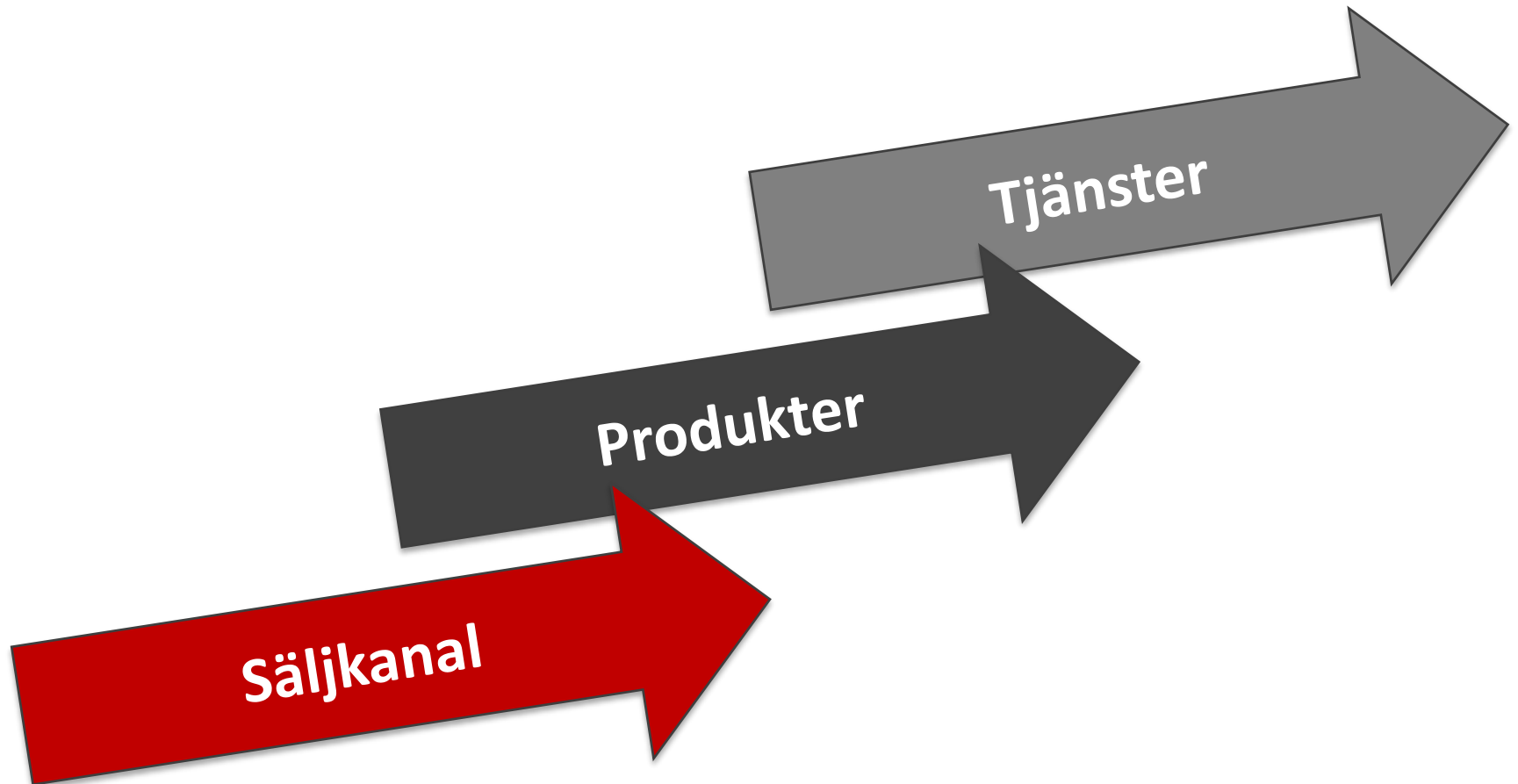
...i tuffa miljöer



Lager, transporter, tillverkning, hamnar...

Gruvdrift, jordbruk, skogsbruk...

Tillväxtstrategi



Säljkanal

Syfte att bredda kundbasen

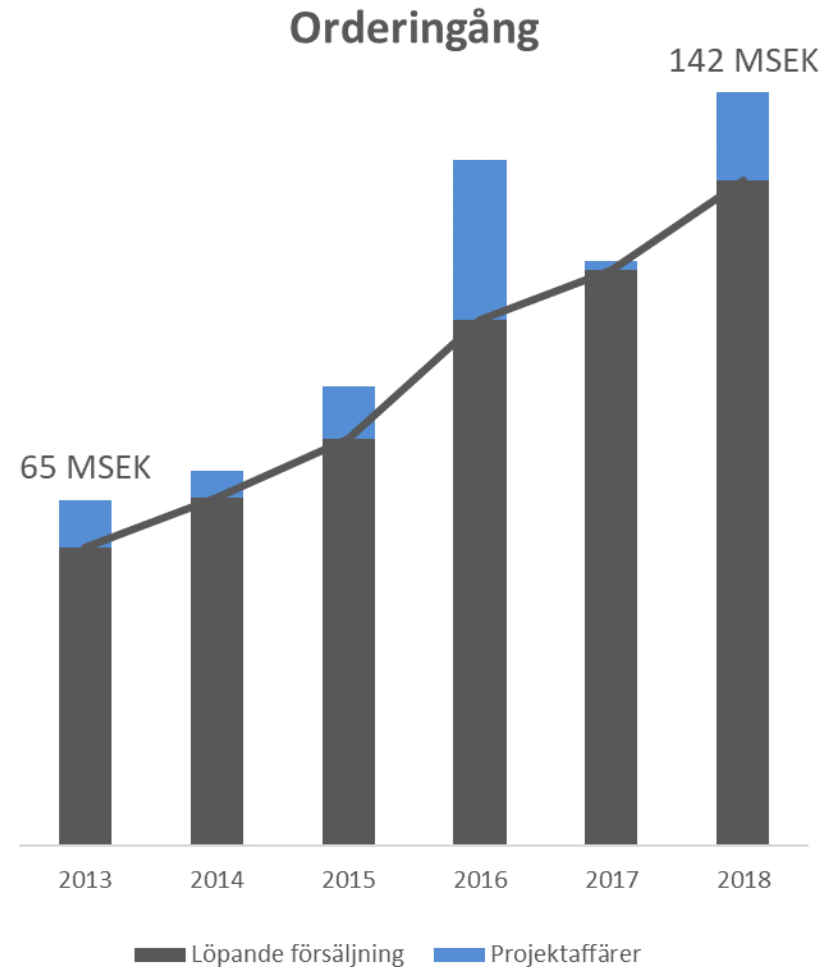
Driva "löpande försäljning"

Ökade 16% år över år 2018

Och stärka lokal närvaro

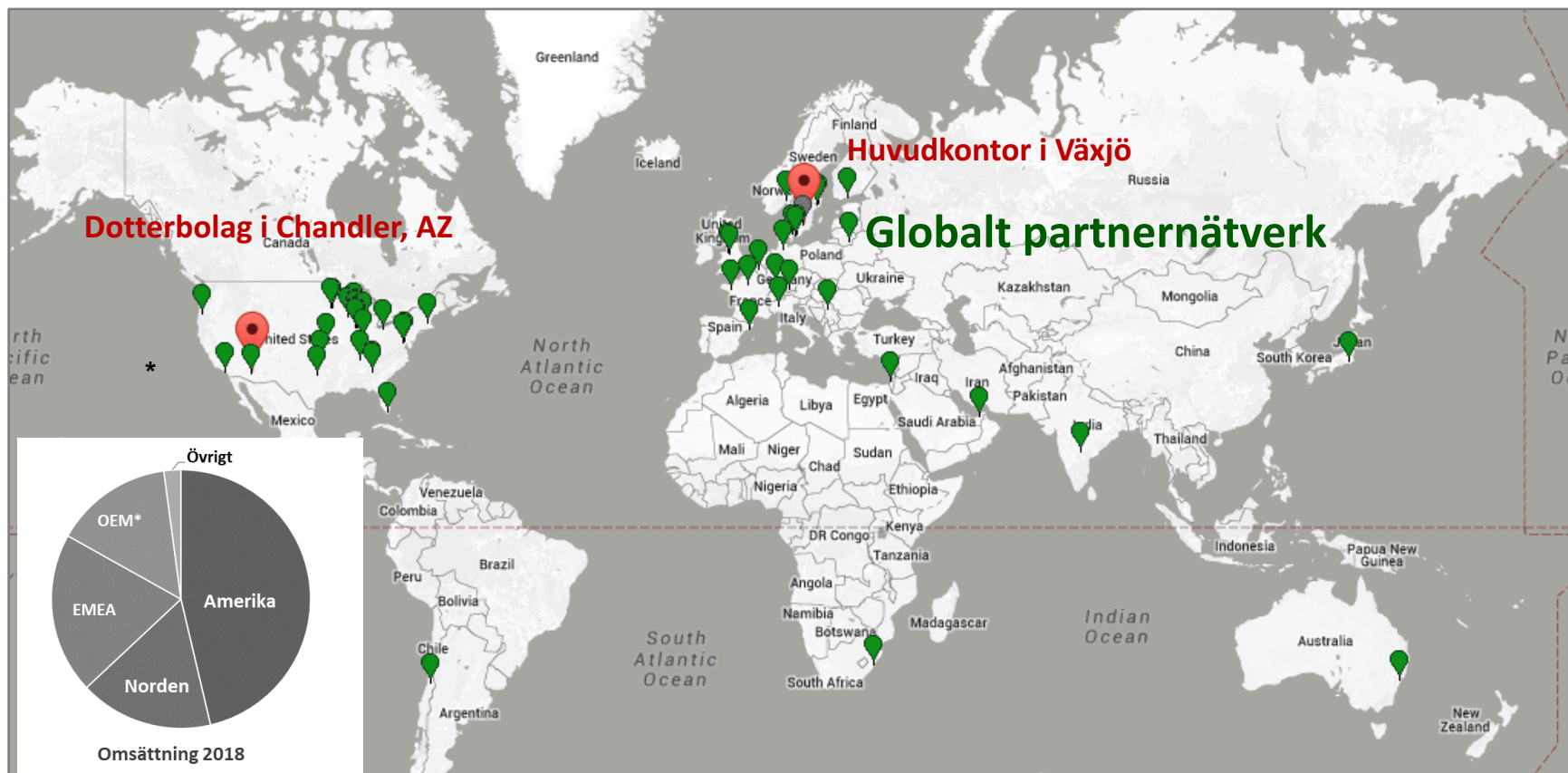
Komma närmare slutkunden

På prioriterade geografiska
marknader



Geografiska marknader

Industrikunder främst i Europa och USA



Produkterbjudande

Fokus på “övre segmentet”

JLT6012-datorn

Lanserad första kvartalet 2018

Snabbast växande i JLT:s historia

10% av totala omsättningen 2018

Portabla datorer (OEM)

Flera lanserade under 2018

JLT6012 datorn för fast montage



Tablets och handburna datorer



JLT6012 – en plattform för framtida lösningar

Integrerade sensorer och ny analytisk teknologi

Möjliggör utveckling av nya produkter och tjänster

Insamling och analys av mätdata

Öka kunders produktivitet och lönsamhet

Förutsäga servicebehov, maximera upptid, minimera avbrott...



Tjänsteerbjudande

En ruggad dator är bara början för kunden...

Korrekt installation, kommunikation med befintlig infrastruktur, integration med affärssystem, användaracceptans, underhåll...

Öppnar möjlighet till tjänsteförsäljning

Tjänsteförsäljningen 2018 ökade med 27%

Slutade på 11 MSEK för året

Bestående främst av avtalade och löpande serviceintäkter

Etablerade ny produktions- och serviceanläggning för amerikanska marknaden med partner i Atlanta

Skapar bättre skalbarhet och sänker nettokostnad

Ett utökat serviceerbjudande lanserades under året i USA

Resultat 2018

Orderingång	142 Mkr	(110)	+29%
Omsättning	129 Mkr	(113)	+15%
Bruttomarginal	46,5 %	(44,0)	
Rörelseresultat	12,7 Mkr	(9,3)	+37%
Rörelsemarginal	9,8 %	(8,2)	
Föreslagen utdelning	0,22 kr*	(0,15)	

Resultat 1:a kvartalet 2019

Orderingång	31,2 Mkr	(32,7)	-4,6%
Omsättning	37,1 Mkr	(32,2)	+15%
Bruttomarginal	41,7 %	(44,0)	
Rörelseresultat	3,8 Mkr	(3,2)	+19%
Rörelsemarginal	10,3 %	(10,0)	
Höjd utdelningspolicy			

Tecknade 5-årigt valideringsavtal med NAVIS

Ger hamnkunder en trygghet i att helhetslösningen med JLT:s produkter alltid fungerar

Lanserade nya mjukvaruprodukter (StayLinked)

Förbättrar kunders uppkoppling i ostabila nätverksmiljöer, t ex stora lagerlokaler

Stängde två stora servicekontrakt i USA i april

Totalt värde av 3,2 MSEK över 12 månader

God likviditet

Flera års positivt resultat har skapat god likviditet

50 MSEK i kassan efter första kvartalet 2019

Ger utrymme för en intensifierad, men noga avvägd, förvärvsstrategi och höjd utdelningspolicy

Söker förvärv som förädlar JLT:s erbjudande eller stärker vår position på marknaden

Ny policy att dela ut 50-70% av vinsten efter skatt*

Tidigare 30-50%

* Om koncernens finansiella ställning och omständigheter i övrigt motiverar denna utdelningsnivå

Positivt momentum

JLT har visat en årlig tillväxt på 17% i snitt under 5 år

Snabbare än totala marknaden som växte med ca 5%

God lönsamhet

2018 genererade rekordresultat

Fortsatt bra momentum under första kvartalet 2019

Bygger vidare på tillväxtstrategin 2019

Vidareutvecklar produktportföljen

Ökar tjänsteinnehållet

Stärker säljkanalen



PER HOLMBERG, VD
per.holmberg@jltmobile.com