



JLT Mobile Computers AB

Bolagsstämma 2019-05-07

Per Holmberg, VD

Nyckelpunkter

**JLT är ett tillväxtbolag på marknaden för
"ruggade datorer"**

**Levererade rekordresultat 2018 med
fortsatt momentum första kvartalet 2019**

Fortsätter på inslagen väg 2019

JLT är ett teknikbolag

**Tjugofem års erfarenhet av att utveckla,
producera och installera "ruggade" datorer**

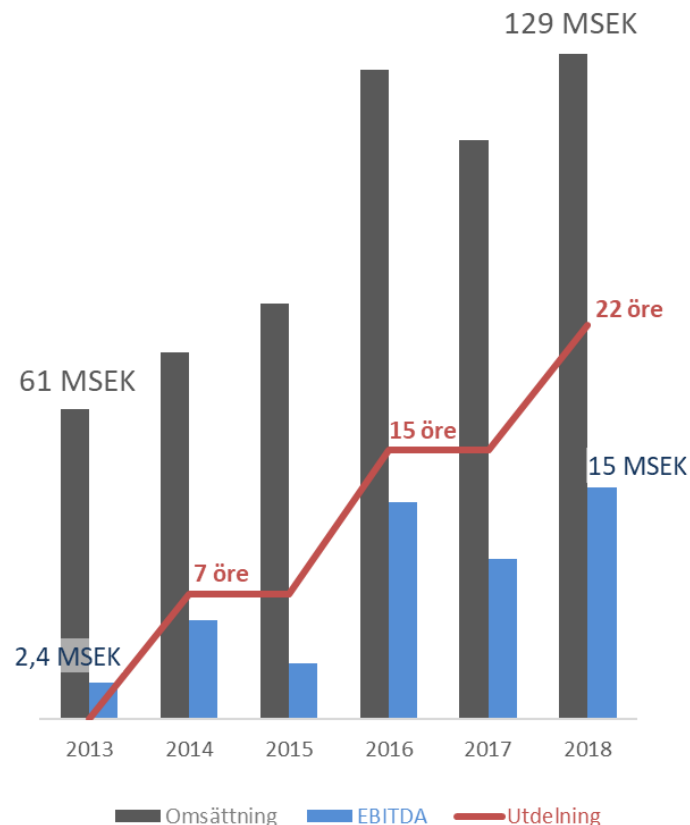
**Sex generationer och över
100 000 sålda datorer**

**Bygger vårt erbjudande
med denna kunskap
i grunden**



JLT är ett tillväxtbolag

Mål att växa snabbare än marknaden med god lönsamhet



Genomsnittlig årligt tillväxt 17% under 5 år (totala marknaden ca 5%*)

EBITDA har ökat i snitt 44% per år under samma tid

Utdelningen har ökat till 22 öre per aktie (6,3 MSEK 2018)

**Öka kunders produktivitet genom tillförlitlig
hantering av information i tuffa miljöer**

...tillförlitlig hantering av information...



Globalisering, e-handel, hållbarhet ställer krav på kunders hantering av realtidsinformation i hela försörjningskedjan

...i tuffa miljöer



Lager, transporter, tillverkning, hamnar...
Gruvdrift, jordbruk, skogsbruk...

Vår marknad

Industrikunder främst i Europa och USA



Vår unikitet

Ledande produkter och expertis

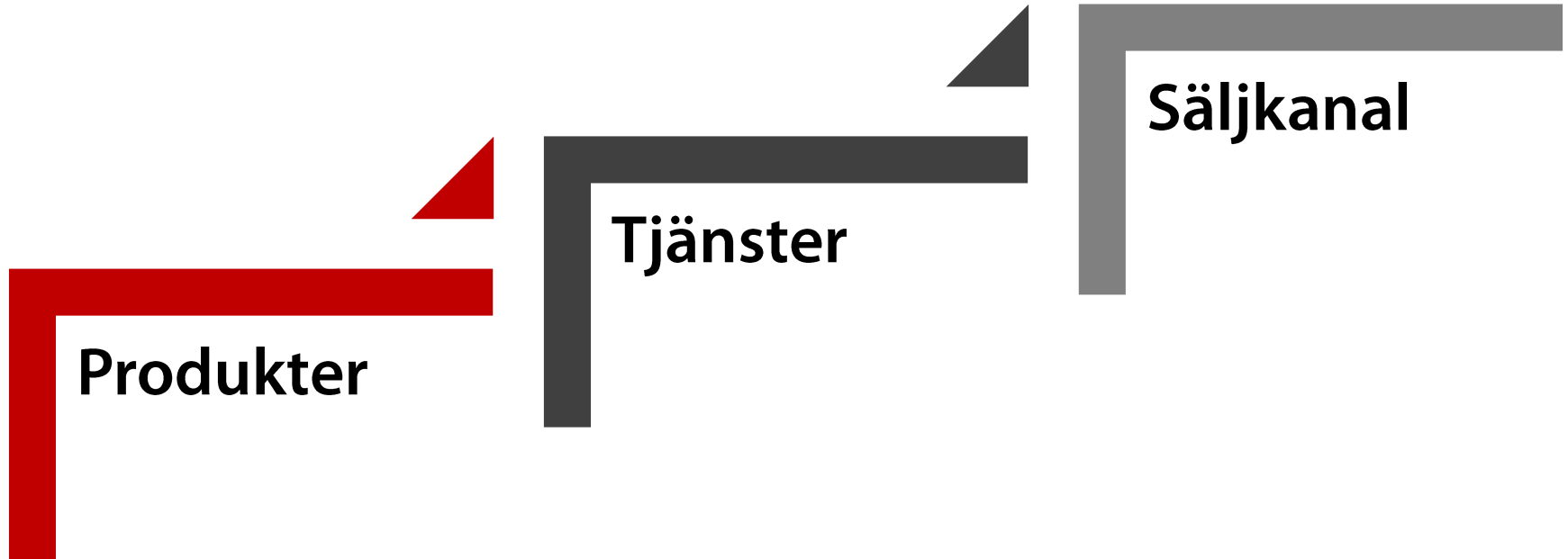
25 års erfarenhet av att utveckla, tillverka och installera ruggade datorer

Flexibelt erbjudande som kan kund Anpassas

Full kontroll av produktutveckling, produktion och service

Adresserar kunders utmaningar bättre än andra i branschen

Tillväxtstrategi



Fokus på "övre segmentet"

JLT6012-datorn

Lanserad första kvartalet 2018

Snabbast växande i JLT:s historia

10% av totala omsättningen 2018

Portabla datorer (OEM)

Flera lanserade under 2018

JLT6012 datorn för fast montage



Tablets och handburna datorer



JLT6012 – en plattform för framtida lösningar

Integrerade sensorer och annan ny teknologi

Möjliggör utveckling av nya produkter och tjänster

Insamling och analys av mätdata

Öka kunders produktivitet och lönsamhet

Förutsäga servicebehov, maximera upptid, minimera avbrott...



En ruggad dator är bara början för kunden...

Korrekt installation, kommunikation med befintlig infrastruktur, integration med affärssystem, användaracceptans, underhåll...

Öppnar möjlighet till tjänsteförsäljning

Tjänsteförsäljningen 2018 var 11 MSEK

En ökning med 27%

Bestående främst av avtalade och löpande serviceintäkter

Lanserade *JLT Technology Services* i USA 2018

Service av JLT och andra märken

Säljkanal

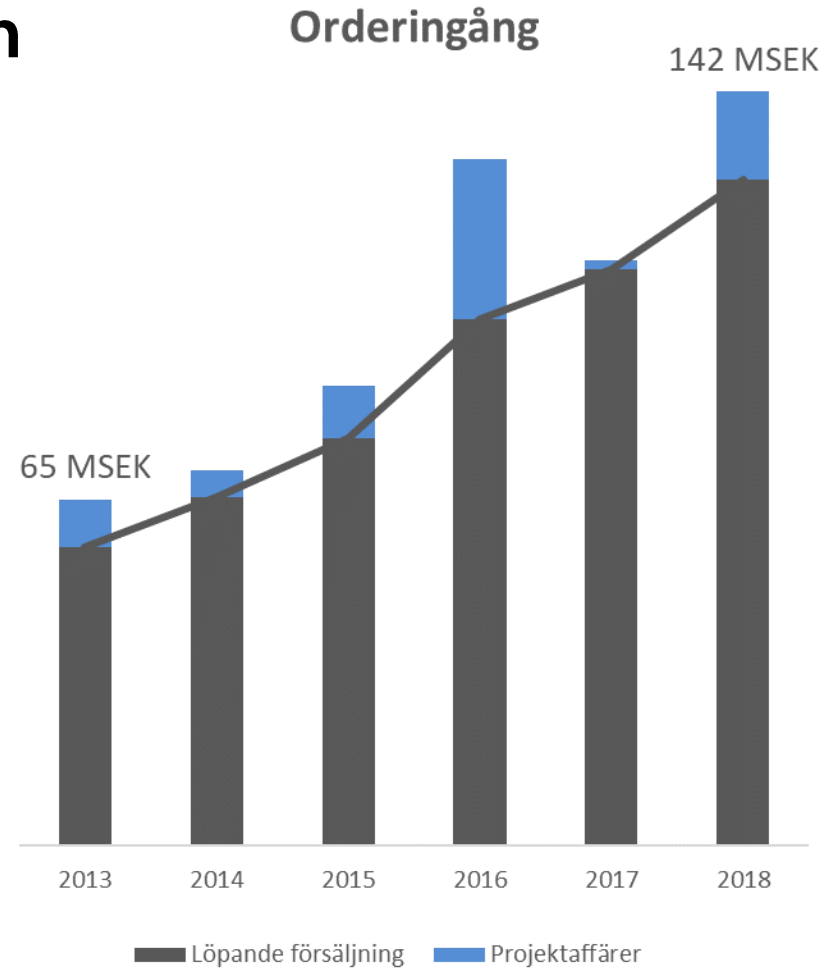
Syfte att bredda kundbasen

Driva "löpande försäljning"

Ökade 16% 2018

Och stärka lokal närvaro

På prioriterade geografiska
marknader



Resultat 2018

Orderingång	142,3 Mkr	(110,3)	+29%
Omsättning	129,4 Mkr	(112,7)	+15%
Bruttomarginal	46,5 %	(44,0)	
Rörelseresultat	12,7 Mkr	(9,3)	+37%
Rörelsemarginal	9,8 %	(8,2)	
Föreslagen utdelning	0,22 kr*	(0,15)	

Resultat kvartal 1 2019

Orderingång	31,2 Mkr	(32,7)	-4,6%
Omsättning	37,1 Mkr	(32,2)	+15%
Bruttomarginal	41,7 %	(44,0)	
Rörelseresultat	3,8 Mkr	(3,2)	+19%
Rörelsemarginal	10,3 %	(10,0)	
Höjd utdelningspolicy			

Lanserade nya mjukvaruprodukter (StayLinked)

Förbättrar kundens uppkoppling i ostabila nätverksmiljöer,
t ex stora lagerlokaler

Tecknade 5-årigt valideringsavtal med NAVIS

Ger hamnkunder en trygghet i att helhetslösningen med JLT:s
produkter alltid fungerar

Stängde två stora servicekontrakt i USA i april

Totalt värde av 3,2 MSEK över 12 månader

Lägre bruttomarginal

Variationer från kvartal till kvartal

Påverkades i perioden av kund-mix

Strukturell förändring

Under sista kvartalet 2018 etablerade vi en ny serviceanläggning för amerikanska marknaden med en partner i Atlanta

Resultatet är bättre skalbarhet och lägre nettokostnad

Kostnaderna för den outsourcade serviceverksamheten för USA redovisas som TB-påverkande vilket ger en negativ påverkan på bruttomarginalen

God likviditet

Flera års positivt resultat har skapat god likviditet

50 MSEK i kassan efter första kvartalet 2019

Ger utrymme för en intensifierad förvärvsstrategi och höjd utdelningspolicy

Ny policy att dela ut 50-70% av vinsten efter skatt*

Tidigare 30-50%

* Om koncernens finansiella ställning och omständigheter i övrigt motiverar denna utdelningsnivå

Bygger vidare på positivt momentum

JLT har visat en årlig tillväxt på 17% i snitt under 5 år

Snabbare än totala marknaden som växte med ca 5%

God lönsamhet

2018 genererade rekordresultat

Fortsatt momentum i första kvartalet 2019

Fortsätter på inslagen väg 2019

Vidareutvecklar produktportföljen

Ökar tjänsteinnehållet

Stärker säljkanalen



PER HOLMBERG, VD
per.holmberg@jltmobile.com